2015年6月
25
星期四
农历乙未年
五月初十
第77期
今日四版

新余农商银行　新余人民自己的银行

新余农商銀行報

XINYU NONGSHANGYINHANGBAO

新余农村商业银行股份有限公司主办　《新余农商银行报》编辑部出版

我行召开第六次股东大会暨第二届董事会、监事会第一次会议

周斌当选为董事长

本报讯 记者童林真一报道:6月23日,我行第六次股东大会在总行19楼多功能厅召开。我行具有有效表决权的107位股东出席。江西省联社人力资源部副总经理徐晓林,新余银监分局监管二科科长胡小义到会指导,总行各部门、各支行主要负责人列席会议。我行法律顾问江西三江合律师事务所律师黄春岗、廖志飞现场见证。

会上,我行董事会委托刘智武同志作了《新余农商银行首届董事会工作报告》;我行监事会委托朱建国同志作了《新余农商银行首届监事会工作报告》,副行长邓小红就第二届董事会董事、董事长,监事会监事、监事长选举办法作了说明,宣读并表决了《关于新余农村商业银行股份有限公司第二届董事会董事候选人的提案》和《关于新余农村商业银行股份有限公司第二届监事会非职工监事候选人的提案》,宣读了第二届董事会候选董事、第二届监事会非职工监事候选人的简历。

图为我行第六次股东大会会议现场。

经过与会股东认真审议,表决通过了《新余农商银行首届董事会工作报告》《新余农商银行首届监事会工作报告》《新余农商银行2014年信息披露报告》《新余农商银行2014年度财务决算报告》《新余农商银行2014年度利润分配方案》《新余农村商业银行股份有限公司经营发展规划(2015—2017)》《新余农村商业银行股份有限公司信息发展战略规划》《关于恢复挂账死亡股东股份的提案》《关于修改<新余农村商业银行股份有限公司章程>的提案》等提案,投票选举了新余农村商业银行股份有限公司第二届董事会董事、第二届监事会非职工监事。

下午,在我行9楼会议室召开了第二届董事会第一次会议。徐晓林受省联社委托,宣读了省联社对新余农村商业银行股份有限公司董事长、行长的提名文件。会上,选举周斌同志为新余农村商业银行股份有限公司董事长;聘任开根龙同志为新余农村商业银行股份有限公司行长,聘任邓小红同志为副行长;聘任熊光华同志为董事会秘书;解聘了刘晓人、吴玉鸣同志副行长职务。

下午,在我行8楼会议室召开了第二届监事会第一次会议,徐晓林受省联社委托,宣读了省联社对我行监事长的提名文件。会上,选举刘晓人同志为新余农村商业银行股份有限公司监事长。

我行部署推进"四扫"工作

本报讯 江洋报道:6月16日,我行在19楼多功能厅召开部署推进"四扫"工作动员大会。会议由副行长开根龙主持。副行长邓小红,行长助理郭瑞景、贺建华出席会议。各支行、总行各部门主要负责人,各支行部门负责人、各分理处主任,小微、三农事业部片区主管及机关部门主管110人参加会议。

邓小红首先传达了省联社"四扫"会议精神,授信评审部负责人宣读我行"四扫"活动实施方案。

开根龙就我行"四扫"工作提出具体要求,一是各经营单位要高度重视。"四扫"工作重在内容,为未来选择筛选客户打下基础。二是要抓实、抓好、抓出成效。提早制定好计划,抓实参与"四扫"的每个人要熟悉本行产品,每个经营单位要对员工进行培训,可借鉴小微事业部扫街的一些做法,员工必须要着行装,统一我行IV形象,体现我行的职业化、专业化,取得客户的信任。三是要做好评比工作。授信评审部对每一阶段开展情况要进行评估、评比,比效益、比质量、比成效。四是要纳入考评。各经营单位"四扫"活动工作要与绩效挂钩,如出现弄虚作假一经查处将严肃处理。

我行全面完成参加省联社业务技能大赛人员选拔工作

本报讯 记者郁英姿报道:为切实做到在全行员工中优中选优,力求在省联社业务技能比赛中取得优异成绩,经过人员初选、集训,随着6月9日晚,第3轮点钞、系统操作和理论选拔赛的结束,我行最终确定了省联社业务技能比赛的入围人员。

本次人员选拔工作在工会及运营管理部的通力合作下,秉着严谨、细致、公平、公正的原则进行。在题目内容上,系统操作试题覆盖存取款、挂失、存款证明、止付等常办和不常办的多种业务;理论试题围绕孔发龙理事长的发言构建题库,从内容重点、侧重点和细节等不同角度出题。在题目设计上,系统操作题由单纯的独立业务转变为前后题相关联的业务,理论题由经典的单选、多选、简答、论述转变为大题量的填空和简答,题目充满迷惑性,难度逐步提升,对参考人员极具挑战性。在监考方式上,系统操作考试采取"一对一,人盯人"的监考方式,全方位观察参考人员业务办理的速度、条理以及考试心态;三类考试均采取随机抽号、凭号入座、专人计时和考场巡查的方式确保考试有序进行。

接下来,我行将针对候选人员展开更为严格、要求更高、内容更全的封闭式集中训练,促使入围人员业务技能能够大幅度提升,达到精益求精。

开根龙莅临三农、小微事业部开展督导工作

本报讯 江洋报道:6月17日,副行长开根龙,在授信评审部主要负责同志陪同下,莅临三农事业部、小微事业部对"四扫"工作开展情况进行现场督导。

在督导现场,开根龙提出四点要求:一是要求三农事业部全体员工要沉下去,深入田间地头了解农户最真实的需求,要求小微事业部深入街头小巷了解个体工商户的需求;二是要求尽快落实"四扫"工作,要快、要实,将工作任务细化至片区及个人;三是"四扫"过程中要与客户做好沟通、解释,从客户的利益角度引导客户填表;四是全体员工对行内各项产品要了解、熟悉,内部要快速组织员工对产品进行培训。

我行启动两大系统建设

本报讯 通讯员施超报道:为全面预防流动性风险,逐步引导全行经营转型,近日,我行启动流动性风险管理系统及经济资本管理系统建设。

此次流动性风险管理系统开发,以安全性、流动性和效益性为原则,对资金来源和资金运用进行合理统筹,及时调整资产结构,合理安排头寸。在保证资产收益最大化的同时提高富于资金的调剂能力,减少非生息资产的比例,实现流动性、盈利性与安全性的统一。

经济资本管理主要是引导全行的经营资源配置向经济资本占用少、回报率高、重点发展的方面倾斜,从而不断提高全行资源的利用效率,提升整体盈利水平。

为最大限度发挥科技力量,有效提升工作效率,我行特聘请有经验的外部中介机构进行系统开发。各相关部门根据本行实际情况提出相应需求,保证系统为工作服务。

从严上要求 向实处着力

心律如风

"严以修身、严以用权、严以律己""谋事要实、创业要实、做人要实"。习近平总书记强调的"三严三实"是各级领导干部正心修身的根本、干事创业的准则。我们要深刻学习领会"三严三实"的核心要义,以"三严"祛歪风,以"三实"聚正气,不断开辟作风建设的新境界。

"三严三实"是检验党性原则的一把尺子、立身做人的一面镜子。当前,我行正处在爬坡过坎、经营转型的关键时期,广大干部员工尤其要从严上要求,向实处着力,振奋精神,激励斗志,锐意进取,把专题教育活动与经营管理工作有机结合起来,统筹做好专题教育、业务发展和风险防范等各项工作,以"逢山开路,遇河架桥"的精神,"踏石留印,抓铁有痕"的劲头干下去,善始善终,善作善成,加快扭转当前业务发展的不利局面,推动各项业务平稳发展,确保全面完成全年各项目标任务。

日前,总行党委已向全行干部员工作了"三严三实"专题教育总动员,让我们把思想和行动统一到总行党委的各项工作部署上来,以对"三严三实"的不懈追求,不断取得作风建设新成效,为全面完成全年各项目标任务提供坚强保证。

我行掀起柜面业务技能学习热潮

本报讯 万郁红报道:近期,随着我行业务技能比赛的火热进行,全行上下正掀起一股柜面业务技能学习热潮。

为积极备战全省业务技能比赛,我行向省联社争取开通模拟系统操作环境,为参赛选手创造有利条件。自5月26日以来,每天安排专人现场指导选手进行实践操作,促进选手提高系统操作速度。并以此为契机,充分利用省联社开通环境的有限时间,让新员工进入模拟系统熟悉操作界面,实践操作业务,了解业务处理的具体流程。

与此同时,各支行纷纷响应,加强对员工的业务技能训练。特别是渝水支行,见缝插针、主动选派部分新员工及差错较多员工利用业余时间到总行12楼机房进行系统操作练习,不断提高系统操作水平。

通过强化训练,进一步增强了员工争当技术能手的主动性,全行"比、学、赶、超"的学习氛围愈来愈浓。在今后的工作中,我行也将加大业务技能考核与提升,努力打造一支"业务扎实、操作熟练、战斗力强"的学习型、技术型精锐队伍,不断提升柜面服务效率。

新常态 新动力

潘 璇

今年两会期间,各位代表委员在话说政府职能改革过程中,都说到一个关键词"动力"。即如何在新常态形势下,寻找到新的动力,从过去以单纯追求GDP为动力,转变到适应社会多元化发展新型动力,必须找到新的驱动力,才能确保改革成功,发展稳健。

同样,农村商业银行在目前经济下行的当下,面对监管标准的提高、经营成本急剧放大、客户抗风险能力下降等状况,是坐等经济回升后"乘势"而动,还是主动加快业务转型,寻找新的发展动力,这是值得大家探讨的话题。

银行要发展,就必须顺应经济形势,有新举措、新机制、新产品。这些所谓的"新"又从而来?显然必须通过创新才能出新,而创新就需要有驱动力。

那么,在新常态下,在全社会越来越注重和提倡"责任、监督"的形势下,农商银行人如何找到新的动力呢?

一是创新求变,实现多元化发展模式。突破传统经营模式,建设多维经营新格局,积极投入网络金融、科技金融的队伍中,探索一条既实际又实用的发展道路,守住服务"三农"的根本,催生多元发展的叶茂花繁。

二是重新定义激励机制,实现"荣誉""利益"双驱动。银行作为企业,一直把追求股东利益最大化作为自己发展的源动力。然而,在目前经济发展的新常态之下,仅把追求"利润"作为唯一动力,显然会出现"燃料"不足的情形。所以,为了保持新常态下有新发展,必须拓宽激励机制的内涵,把对地方经济支持、服务大众的认可、社会稳定的贡献等,以制度的形式明确为激励措施,以此在追求"获利"的动力基础上,追加"荣誉"感这个富有现实性的新动力。

总之,面对新常态,我们必须积极投入,正面应对,化阻力为助力,借助力强动力,从而确保农村商业银行发展的持续性和长久性。

(分宜支行)

践行"三严三实"要求 推动全行平稳发展

——在新余农商银行开展"三严三实"专题教育动员大会上的讲话暨专题党课报告

周 斌

(2015年5月29日)

同志们:

按照上级党委的统一部署,总行党委决定在全行开展"三严三实"专题教育。5月26日,省联社党委召开了全省农村信用社开展"三严三实"专题教育动员大会。会上,省联社党委书记、理事长孔发龙同志作了以《自觉践行"三严三实" 要求 推进全省农村信用社固本强基提质增效》为主题的动员讲话暨专题党课报告。

今天,我们在这里召开专题会议,这既是省联社党委要求的规定动作,也是对我行开展"三严三实"专题教育的动员和部署。下面,我结合上级领导的讲话精神,联系我行干部队伍实际,谈谈对"三严三实"的认识和体会。

一、全面把握"三严三实"的本质内涵和重大意义

2014年全国"两会"期间,习近平总书记在参加安徽代表团审议时提出"三严三实"具体要求。要求党员干部特别是各级领导干部要做到严以修身、严以用权、严以律己,谋事要实、创业要实、做人要实。之后,习近平总书记在河南省兰考县调研指导党的群众路线教育实践活动、党的群众路线教育实践活动总结大会上、视察驻昆明部队、视察驻西安部队均强调了"三严三实"的重要性。一年来,习近平总书记共五次提及"三严三实"。"三严三实"言简意赅而又内涵深刻,涵盖了修身用权律己、谋事创业做人等多个方面,蕴含着严肃的基本原则和内在要求,丰富了管党治党的思想理念,充分彰显了共产党人的价值追求和政治品格,阐明了党员干部的修身之本、为政之道、成事之要,为加强党员干部党性修养、深入推进新形势下党的建设提供了重要遵循。

(一)要深刻理解开展专题教育的重大意义。

党的十八大以来,面对世情、国情、党情的深刻变化,习近平总书记把握时代和实践的新要求,把握人民群众的新期待,围绕改革发展稳定、治党治国治军、内政外交国防等发表了一系列重要讲话。讲话蕴含着一系列独创性的思想理论观点,体现了形势发展变化对党和国家工作的新要求,是中国特色社会主义理论体系的最新成果,也是广大党员干部改造主观世界和客观世界的有力思想武器。

开展"三严三实"专题教育,就是要深入学习习总书记系列重要讲话精神,深学细悟、研机析理,更好地掌握讲话的核心要义和精神实质,做到知之深、信之笃、行之实,做到习总书记强调的对党忠诚、个人干净、敢于担当;就是要进一步强化全面从严治党的政治自觉和忧患意识,在重点领域和关键环节上持久用力,把全面从严治党的各项要求抓得紧而又紧、实而又实,加快形成全面从严治党新常态。

在全行开展"三严三实"专题教育,这是提高党员干部素质的必然要求,也是推动改革发展的内在要求,更是确保我行平稳发展的有效载体。前几年,在经济上行的形势下,我行各项业务发展较快,收入增长突飞猛进,表外业务迅速做大。但是,在经济下行的形势下,我行经营管理粗放、业务创新能力不足、风险防范机制不完善、信贷集中度过高、干部员工业务素质跟不上形势发展等问题正在逐步凸显,信贷业务及表外业务风险正在逐步暴露。我们要通过专题教育活动的开展,进一步严格落实省联社确定的"立足县域、服务社区、支农支小"市场定位,坚持"稳中求进"的工作总基调,"固本强基、提质增效",深入推进业务转型、网点转型、管理转型、机制转型;要通过专题教育活动的开展,进一步引导干部员工将思想和行动统一到省联社党委的决策部署上来,统一到总行党委的各项工作部署要求上来,进一步振奋精神,扎实工作,稳扎稳打,团结一心,一步一个脚印,统筹做好专题教育、业务发展、风险防范等工作,真正发挥专题教育的作用,实现专题教育的初衷;要通过专题教育活动的开展,进一步让全行每一位干部员工真正认识到我行目前严峻的经营形势,清楚自己肩上的担子、身上的责任,让专题教育的开展成为广大干部员工净化思想、坦荡为人的新起点,遵规守矩、踏实谋事的新起点,敢于担当、奋勇争先的新起点,真正凝聚起攻坚克难、实现平稳发展的强大合力。

(下转3版)

粽情渝水 耀我农商

——渝水支行开展金融服务进社区宣传活动综述

彭小燕

在洪城大厦的门口，欢快的腰鼓声，激昂的歌声，吸引了过往的群众停留驻足，一段热情洋溢的舞蹈表演拉开了渝水支行金融服务进社区宣传活动的序幕。活动现场只见一群身着白色衬衣、黑色长裤的银行工作人员在忙碌着……发放宣传单、登记预约客户，引导客户关注江西农社公众微信、现场开立百福卡业务、安装手机银行、零钞兑换、填写调查问卷等。

制定宣传活动方案。为做好此次宣传活动，渝水支行提前制定了《渝水支行金融服务进社区宣传活动方案》。方案几经修改，对活动节目、礼品、道具、人员分工等进行详细安排，逐一落实到人。在活动开展前期，支行召开会议组织相关人员讨论，提前梳理整个活动的流程，强调宣传活动的重要性。

展示农商银行形象。现场巨大的背景设置，视觉效果上给了广大群众很大的冲击，让广大群众有了一定认知度。派发宣传资料，开展兑零兑残、现场咨询、金融知识有奖问答等宣传形式为群众提供金融知识咨询服务。

礼惠客户有奖活动。宣传活动现场，通过设置“关注有礼、预约有礼、落户有礼、建议有礼、竞答有礼、互动有礼”六重礼，群众积极参加台上、台下的关注、预约、落户、建议、竞答、互动活动；通过现场对我行文化的介绍、优势服务、特色产品等的展示，让群众逐渐认识新余农商银行。

此次活动发放宣传资料300余份，登记预约办理理财、存款业务的客户200余人，关注“江西农信”微信公众号100余人，现场办理百福卡开卡业务35人，办理手机银行业务42人，办理兑零兑残业务5人。通过开展金融服务进社区活动，扩大我行的知名度和影响力，提升我行的品牌形象。

信 任

李建秀

“我想从我的定期存款里面取两万元钱，因为……”“可以，您拿上存单和身份证去我们网点就可以。”“你当班的时候我去办。”“我这段时间暂时不在网点上班呢！您急需用钱的话可以直接去取。”“我等你在的时候再去取。”

这是来自一个客户的电话，一个让我有点想不明白的电话。其实对于任何一位前台柜员来说，部分提取是一件很正常、很简单的业务。为什么客户非得要我陪同取款呢？

办理业务当天，按照与客户的约定，我请假来到网点。当天办理业务的人不是很多，我在门口等着这位客户的到来。看到客户从远处而来，我替客户取了号码使得客户进来后立马可以办。随后，我和同事解释了客户的需求，在同事为客户办理业务的时候给客户递上一杯水。很快，业务办完了，整个过程，不超过十分钟。仅仅是这样的一笔业务，致使我不能按时到岗工作，这使得我并不是很开心。然而，客户接下的对话让我彻底释然。

“有你来给我办理业务，我放心，我相信你。等我那十多万补偿款下来后，还来你这里存定期”。一句“我相信你”，一句“下次还来存钱”，让我彻底明白客户要我陪同办业务，不是因为我可以提前帮忙取号，也不是因为我为他端上的一杯水，而是因为信任，是来自客户的信任。

信任，是相信并敢于托付。信任是一种有生命的感觉，也是一种高尚的情感，更是一种连接人与人之间的纽带，连接客户与我行的桥梁。只有得到客户的信任，才能树立我行良好的品牌形象；只有得到客户的信任，才能成就我行美好的明天。（城北支行）

厅堂的管理者

黎勤芳

随着我行网点转型工作的全面铺开，我们现场导入的网点营业厅都多了几个忙碌的身影，这就是我们的大堂经理。作为我们厅堂的管理者，厅堂每天发生的故事都折射出我们大堂经理的魅力。我们从大堂经理的每日工作日志，客户进门识别分流，等候区的再次分流、识别潜在客户，有针对性的营销，客户的异动挽留、客户的转介推荐等进行了辅导。从网点现场导入开始，每个轮岗过大堂经理的柜员已经慢慢演变为一个合格的大堂经理。

在之前的网点周边环境客户调研中，很多的潜在贵宾客户对于不来我行办理业务的原因都回答说是进门后没有人接待，不像其他银行有人热情取号、询问办理业务等。这其中客户流失的损失我们无法估计。现如今我们慢慢充实我们厅堂的管理队伍，让客户进门来有迎声、问有答声、走有送声。同时承接了柜台很多的解释工作，保证了柜台业务办理的流畅性，释放柜台的压力。最近存量核实工作量大，业务速度较慢，昨天一位等了很久的客户在我们大堂经理最后询问的时候依旧回答说久点没关系，最起码你们会过来询问我，拿宣传折页给我看，不像之前无聊的等待。这就是我们大堂经理的魅力。让客户无聊的等待变成有聊的等待，缓解了客户的焦虑，同时推广了我行的产品。

大堂经理现如今作为网点的一张名片，其作用我们感同身受。也希望网点导入工作结束后我们能继续保持每天的大堂经理岗位。让我们营业厅有序、安稳的度过每一天，能把我们现有的产品介绍给每一个等候的客户，抓住每一个进门客户的营销机会，带动全行营销的氛围。

（渝水支行）

做好事改变世界

袁冬梅

近日，行内宣传电子屏不断循环播放泰国公益广告片《做好事改变世界》。平凡的男主人公每天用他的一言一行默默地帮助身边的人，关爱身边的事及物，虽人人都不理解，但仍日复一日地坚持，最终世界因他而改变。小女孩由以教育经费为名乞讨为生转变为积极向上真正去上学求知；独居老人在独孤中感到了爱的温暖；卖早点的大婶在感染下变得慷慨了；枯萎的植物重获新生开出灿烂美丽的花朵；小狗也变得越来越可爱又友善。虽然男主人公并没有因此而获得财富和名气，却获得金钱买不到的感情、真心及幸福快乐。

静观当今我们的社会，人们总是被一些负能量吸引眼球。如扶老携幼遭诟病，积德行善受讥讪，以致老人摔倒无人扶，小孩落水无人救，见义勇为无人为；炫富露点成时髦，弄虚作假竟公然，以致类似郭美美炫富、明星吸毒、毒校服、抗生素鸡、三聚氰等事件频频发生，各种不正之风成惯例，社会底线频遭挑战，社会公信度日趋下降。颠倒是非，黑白不分，猖不及防的惊恐让人们“三观尽毁”，也在惊恐中开始感慨精神道德的沦丧，却又不停抱怨，除了追问“这个社会怎么了？”就是找出一系列做好事没“好报”的佐证，为自己的自私和冷漠找借口。的确，明哲保身，何罪之有，也是人之常情。可是，如果每个人都照这套思路生活，我们的社会会是怎么样？

假如，我们每个人都能像广告片的男主人公、“新时代雷锋楷模”郭明义、“最美司机”吴斌、“最美教师”张丽莉等一样，从自身做起，从小事做起，虽是平凡而普通的人，也许对社会没有太大或特殊的贡献，但能用一颗爱心，善待周围的人和事，力所能及，以已之力，照顾需要照顾的人，帮助需要帮助的人，乐于奉献爱心，感恩于社会，不图回报，积极传播爱心，积极传递正能量。我们的社会又会是怎么样？请您相信，坚持做好事，虽是平凡的付出，却能见证到最真诚的幸福与感情！请您相信，若以善为美，只要坚持，日行一善，温暖人间，世界会因您而变，世界会因您而更美丽、更和谐、更幸福！

（人力资源部）

忙碌的夜晚

周 欣

初夏的夜晚来得有点迟，我收拾好桌上零乱的资料准备下班回家。一楼支行营业部大厅炽热的灯光留住了我的脚步，委派会计正专注地在电脑前噼里啪啦的敲着键盘，录入着资料，主任在一旁盯着屏幕，并小声交待着，生怕遗漏了些什么。柜员们各自坐在座位前一边翻阅着凭证，另一边在纸上一条条记录着，有时还会停下揉揉眼睛，灯光映在她们的脸上，显得有些疲惫。这个白天嘈杂又忙乱的营业大厅在此时显得有些宁静又神秘，我不禁走近来到一名柜员身边，虽然隔着玻璃，但还是看得出大家在对所经办业务正在进行互查，大家埋头进行着各自的事务，谁也没发现我这个不速之客。

走在大街上，路边小贩的叫卖声与广场舞大妈的音乐声交杂在一起。我想着要去采购些儿子明日的早餐，不禁加快了脚步。迎面看见一个人手里拿着手机在耳边，急匆匆地边走边说，看样子有什么急事要去办，走近了才发现是钤阳分理处的主任，“钟主任，这么晚还在外面忙呀？”我笑着打了声招呼。“昨天一笔理财产品到了期，正好明天又有一期新的理财要发行，我刚在办公室挨个打电话通知客户明天来办理，这不，刚打完最后一个电话，我还要赶着去见一个存款客户，白天客户生意忙没时间谈，晚上我再去拜访下。”

仰望夜空，皎洁的明月挂在黑色的幕布上，我想此时一定还有许多员工在为了农商银行的明天而忙碌着，我心里不禁涌起了一股深深地敬意与感动……

（分宜支行）

罗坊支行积极响应总行团委“燃我青春 耀我农商”的倡议，加大营销力度，强化“四扫三进”工作。

曾笑芝 摄

下村支行 成功堵截一起电话诈骗

本报讯 通讯员雁彬报道：6月12日下午4点20分，一位老年客户来到下村支行蒋燕兵的柜台面前，引起了他的注意。老人接着电话，神色紧张，说借一支笔用。拿了笔出去之后，过一会又回到蒋燕兵的柜台前，这会儿表现得更加慌张，缄口不言，拿着一张小纸条，一只颤抖的手从包里掏出几张定期存单。蒋燕兵马上就问“您好，请问您需要办理什么业务？”这位老人还是没有作声，只是把纸条和定期存单使命地往柜台里塞。

蒋燕兵看了一下纸条，上面潦草地写着一个异地账号和户名，就问“您是要把钱汇到这个账户上去吗？您这定期存单都是没有到期的哦，划不来啊！”老人这时点点头说：“帮我汇过去，不划算不要紧，反正那边马上又会汇回来！”蒋燕兵立马感觉这位老人可能是受骗了，就说“你可能遇到骗子了！”这时老人从口袋里拿出一个一直在和对方通话的手机，蒋燕兵一接听电话，表明是银行工作人员，问对方要汇钱的缘由；对方说是沈阳公安局，说这位客户涉嫌贩毒，要交一万八千元保证金；蒋燕兵当即戳穿他们的骗局，对方立马把电话挂了。

这时，老人家幡然醒悟，说那些骗子还对他进行恐吓，如果他不立刻汇钱就会有牢狱之灾，家人也会受牵连。在这种极度恐慌之中他来不及多想，才立刻跑到银行汇钱！老人家对该支行这种认真负责的工作态度和高度的警惕性表示非常感谢，次日一大早，就买了水果送到蒋燕兵柜台前，蒋燕兵要保安退回去了。

这次成功堵截电信诈骗，保住了客户的资金安全，进一步提升我行在客户心中的形象！

党建知识

中央“六项禁令”内容是什么？

答：一是严禁用公款搞相互走访、送礼、宴请等拜年活动。二是严禁向上级部门赠送土特产。三是严禁违反规定收送礼品、礼金、有价证券、支付凭证和商业预付卡。四是严禁滥发钱物，讲排场、比阔气，搞铺张浪费。五是严禁超标准接待。六是严禁组织和参与赌博活动。

车祸发生后……

——我行员工火速救人侧记

吴婷敏 易芮

“砰”！一声巨大的声响从窗外传来，紧接着，又传来一连串刺耳的撞击声。这些巨大的响声回荡在新余农商银行孔目江支行办公楼外。正在聚精会神办公的敖侃往窗外一看，随即喊道：“办公楼门口的马路上出车祸啦！车子打着转，然后翻个底朝天！”

同事们集体冲出办公室，只见支行门前的马路上，一辆黑色轿车底朝天地横在马路中间，车窗玻璃碎片洒落一地，汽油、机油“咕咕”地往外流。车头已被撞得支离破碎，冒着丝丝的黑烟。车里的人生死未卜。现场情况十分危急，熊月生当场进行指挥，报警的报警、救人的救人、维护交通的维护交通。

易芮当即拨打110报警，说明车祸位置和现场情况。熊月生带领江昕、敖侃、黄敏等几个男同事凑到车前查看，商讨怎样将车里的人先救出。江昕蹲下身子往车里仔细一看，呀！里面除了一个男子，还有一个小孩！两个人狼藉地蜷缩在车里，一动不动。这时车子仍在冒烟，随时都有爆炸的危险。情况越来越紧急。敖侃先朝车里的小孩问话：“小朋友，你能听见我的讲话吗？能动弹吗？”车里的小孩挪动了下身子，发出微弱的声音：“我可以动，叔叔，快点把我们救出去吧！”敖侃仔细查看小孩和大人，身上没有血迹，稍稍松了口气，对同事说：人无大碍，我们赶紧先救小孩。”大家先将散落的车窗玻璃拨到一边，避免救人时造成二次伤害。江昕打头阵，将半个身子钻进车窗，小心翼翼地托起小孩的身子，然后往外移动，其他人在车窗外帮忙抬动车身，小心接应。经过大家合力，小孩被成功救出，大家欢呼一声。熊月生说：快！快！车里还有一个人。江昕又钻进车里，查看大人的情况，这时大人已经从惊吓中回过神来，能自己动弹了。在大家的帮助下，从破碎的车里将大人成功救出。

人成功救出来了，交警也匆匆赶到。我行员工却悄悄地回到办公室继续工作了……

（孔目江支行）

新闻短波

高新支行 全力以赴开展“四扫”活动

本报讯 通讯员邹煌波报道：为深入开展“扫园、扫村、扫街、扫户”等“四扫”活动，高新支行精心组织，统筹安排，制定一整套可行性方案。首先是抽调辖内客户经理、机关及网点人员组成10个小组，每组2人，在保证正常营业的前提下，其他人员每天都参与“四扫”活动。第一阶段重点是对高新工业园区和新型农业经营主体开展地毯式的综合营销宣传工作。其次是划分每个小组的区域图和任务表，制定每天的工作进度计划，由支行每天汇总并通报各小组“四扫”进度，并指定专人进行督促。再就是强化营销成效。“四扫”活动是面对面地营销与宣传，是为我行建立大数据、社区银行做铺垫，要求员工做一个有心人，详细记录有关信息，对潜力客户加强后续对接。最后是强调纪律，“四扫”工作关乎我行社会形象，要求全体人员着行服佩戴工号牌，注意言行举止。对数据采集不得弄虚作假，对违规人员一律严肃处理。

小微事业部 提前完成人保健康险目标任务

本报讯 通讯员罗丽萍报道：自总行“银保安康争优先 银通四海创佳绩”零售中间业务营销活动出台以来，小微事业部高度重视，积极行动，加大宣传，多措营销，加强督导，开展竞赛，仅一个月的时间，营销人保健康保险34笔，16.591万元，提前完成人保健康保险目标任务，完成计划任务的104%。

渝水支行工会 开展下基层征集意见活动

本报讯 通讯员李晓燕 特约记者彭小燕报道：为充分发挥广大干部员工的聪明才智，调动员工自主参与的积极性，切实把工会工作做好，渝水支行工会委员深入基层分理处了解员工工作、生活情况，并收集对总行、支行发展的相关意见和建议。员工结合自身岗位实际，为我行发展献计献策，提出切实可行的意见和建议32条。

意见征集后，支行为每个基层网点统一购置了羽毛球拍、跳绳、键子等健身器材，网点员工十分感动，对支行工会的举措表示称赞。

下基层活动的开展，进一步了解了网点员工的学习、工作、生活等情况，及时掌握了员工的思想动态和工作情况。员工的主人翁作用得以充分发挥，进一步增强了团队凝聚力、战斗力。

良山支行 积极开展兑零兑残为民活动

本报讯 通讯员易婷报道：为进一步提升全民爱护人民币意识，提高流通中人民币的整洁度，针对农贸市场、小商品批发处商户集中、人流量多、小面额人民币流通量大、破币和残损币较多的特点，6月9日，良山支行营业部员工前往新余市果蔬批发市场开展“兑零兑残、为民服务”活动。活动为摊户们进行了残损币兑换，同时与摊户间进行了良好的交流互动，积极宣传了保持流通中人民币整洁度的重要性，讲解了不宜流通人民币的兑换标准并告知摊户们收到残损币后及时前往银行进行兑换。本次活动，兑换残损币共计27014元。

城北支行 总行营业部 开展消防安全演练

本报讯 通讯员欧阳小宁 钟亚玲报道：为提升员工对突发事件及自然灾害的实战能力，提高员工面对灾害临场处置的心里素质。近日，城北支行、总行营业部开展了一场灭火消防实战演练。演练之前，总行安全保卫部授课人给大家演示了灭火器使用的技术要点，就如何应对火灾处理的一些常识进行了讲解，然后进行了灭火实战演练。

此次实战演练，不仅加深了员工对消防安全的认识与重视，提升了应对火灾突发事件的处置能力，而且也展示了我行员工面对危险毫不退缩的勇气。

仙女湖支行 网点转型导入全面启动

本报讯 通讯员李诗良报道：日前，仙女湖支行的网点转型导入全面启动，10名内训师2人一组分赴仙女湖支行5家经营网点，驻地式为网点转型导入提供示范指导和转型帮助。

为期10天的集中导入，内训师将与网点员工朝夕相处，从晨会组织、营销技巧、服务方式、企业文化等各方面为网点和员工进行示范指导，努力打造标准化、专业化的企业形象和员工队伍。

践行“三严三实”要求 推动全行平稳发展

（上接1版）

（二）要准确把握“三严三实”的核心要义。

推进事业发展，关键在党、关键在人。开展“三严三实”专题教育是全面从严治党的重大举措。全面从严治党，关键在治，要害在严，重点在从严治吏。全行党员干部及员工必须准确把握“三严三实”的核心要义，在深入理解的基础上切实贯彻落实到工作生活中。

严以修身，就是要加强党性修养，坚定理想信念，提升道德境界，追求高尚情操，自觉远离低级趣味，自觉抵制歪风邪气。加强党性修养，是共产党人一生的必修课，对党忠诚，是共产党人一生的追求。全行党员干部必须始终保持坚定信仰，忠实践行党的宗旨，坚决服从党的组织，时刻严守党的纪律。作为党的干部，就要全心全意为人民服务，就要诚心诚意为党和人民事业奋斗，就要讲大公无私、公私分明、先公后私、公而忘私。全行员工特别是党员干部作为我行的一员，都要从全行的改革发展、平稳发展大局出发思考问题、开展工作，在关键时刻、困难时刻展现共产党员应有的品格和情操，展现共产党员应有的担当和责任，在业务拓展、风险防范、促进发展、提升形象等方面展现共产党员的作为和贡献，切实发挥共产党员的先锋模范作用和引领作用。

严以用权，就是要坚持用权为民，按规则、按制度行使权力，把权力关进制度的笼子里，任何时候都不搞特权、不以权谋私。权力是把“双刃剑”，为民则利、为己则害。如何对待权力、使用权力，是党员领导干部严于律己、务实干事的关键。作为银行干部员工，我们手中多多少少都有一定权力，如何管好用好手中权力，需要我们每位同志认真思考和准确把握。我认为，过好权力关，必须要清正廉洁、一尘不染、公私分明，真正用好上级及组织赋予的权力；要在权力面前始终保持一颗平常心、敬畏心，让权力在阳光下运行。全行员工特别是党员干部，必须树立依法合规意识，按规则、按制度办事。

严以律己，就是要心存敬畏、手握戒尺，慎独慎微，勤于自省，遵守党纪国法，做到为政清廉。全行员工特别是党员干部一定要切实强化自律意识，严格操守，恪尽分内之责，莫贪分外之利，清清白白、堂堂正正做人，坦坦荡荡、干干净净做事。既要做到与客户加深了解，全面掌握其经营状况，又不能与客户太过密切，甚至与客户暗中勾结，吃里扒外。

谋事要实，就是要从实际出发谋划事业和工作，使点子、政策、方案符合实际情况、符合客观规律、符合科学精神，不好高骛远，不脱离实际。全行上下必须大兴求真务实之风，大兴调查研究之风，吃透上情，摸清实情，加强研判，干在实处，谋在实处，不做表面文章，不搞虚假数字。认真谋划、科学规划，实实在在地把上级精神与本行实际有机地结合起来，找准工作着力点和突破口，创造性地开展工作，推动全行各项工作稳步前进。

创业要实，就是要脚踏实地、真抓实干，敢于担当责任，勇于直面矛盾，善于解决问题，努力创造经得起实践、人民、历史检验的实绩。习近平总书记反复强调“空谈误国、实干兴邦”。他多次指出，永远要有“逢山开路、遇河架桥”的精神，锐意进取；要以“踏石留印、抓铁有痕”的劲头抓下去，善始善终，善作善成。这些重要论述，充分体现了真抓实干、开拓进取对于推动改革发展的极端重要性。事业是干出来的，不是说出来的。全行干部员工要树立实干意识，在实干中抓住和用好一切机遇，在实干中拓展各项业务，在实干中破解经营困难，在实干中体现团队力量，在实干中体现个人价值及工作成效。

做人要实，就是要对党、对组织、对人民、对同志忠诚老实，做老实人、说老实话、干老实事，襟怀坦白，公道正派。要发扬钉钉子精神，保持力度、保持韧劲，善始善终、善作善成，不断取得作风建设新成效。做官一阵子，做人一辈子，做官先做人。全行干部员工都要对党老实，对企业老实，对领导老实，对同事老实，做到低调务实，少说多做，真心实意对人，实实在在工作，不搞虚情假意，不搞当面一套、背后一套，全力以赴推动各项工作落实和全行事业发展。

二、深刻查摆“不严不实”的现实表现和严重危害

近年来，我行按照省联社党委部署和要求，认真贯彻从严治党的要求，扎实开展群众路线教育活动，切实加强督查督办工作，狠抓机关执行力建设，全行上下作风建设取得了初步成效。但我们也必须清醒认识到，“不严不实”的问题在全行一些党员干部中还不同程度地存在，有的甚至还比较突出。我认真进行了梳理，突出表现在以下十个方面：

（一）党性不强，信仰缺失。

有的政治坚定性不够，日常工作生活中放松了党性修养，信仰缺失，精神迷茫，在大是大非问题面前不敢坚持原则，对错误言论不敢进行批驳，对错误行为不敢大胆抵制。有的明知某笔业务有重大风险隐患、某个客户或某个项目不能支持，也不敢提出自己的见解主张，和稀泥，随大流。有的修身不严，不学政治理论、不读经典著作，不学上级精神，却信奉能力无用论、关系胜过一切等歪门邪道。有的纪律意识淡薄，缺乏组织观念，不讲政治，不守规矩，对总行的制度流程视而不见，逆流程操作。有的法治意识不强，随着职位越来越高、任职时间越来越长，胆子也越来越大，不守法律、无视制度，有法不依、有规不循、“踩红线”、“打擦边球”的现象时有发生。

（二）为官不为，不敢担当。

有的怕得罪人，信奉多栽花、少栽刺的庸俗哲学，搞无原则的一团和气。有的明哲保身，不求有功、但求无过，平平安安占位子、庸庸碌碌混日子。有的只想当官不想干事，只想揽权不想担责，只想出彩不想出力，该抓的事不抓，该管的事不管。有的自己不担当，还对敢于担当的干部说三道四、横加指责。有的干部只求贪图享受、热衷索取，不求做好工作、奉献付出。有的干部缺乏担当意识、责任意识，热衷于“打太极”、“踢皮球”，总想把工作推给其他部门、其他同事，见好就上，见事就躲。有的干部热衷于做“二传手”，行里布置了工作，就简单安排给下属，自己不思考、不参与、不把关。当前，突出表现在部分干部片面强调困难，畏难情绪比较严重，谈工作就是千难万难，谈办法总是老一套，没有新意，没有进展，没有成效。有的工作上不去，从来不自我剖析，不深刻检讨，不主动出击，总有千万个理由为自己开脱。有的工作推进不力，对总行部署的重点工作和任务，仅仅是挂在嘴上、讲在会上、写在纸上，或随便弄一弄应付一下总行。有的总行推一下才动一下，不督办工作就没进度，甚至再三督办仍然没有进展。有的等、靠、要思想较为严重，分理处依赖支行，支行依赖总行，总行部门依赖总行领导。

（三）用权不严，处事不公。

有的没有树立正确的权力观，没有很好地把权力用在企业发展上、业务开拓上及提升经营管理水平上，而是常常把公权当作为自己谋取私利的工具。有的在客户申请贷款过程中，没有严格按照有关制度和规定开展“三查”，不是凭客户的资金用途、真实实力及经营状况等决定给予贷款，而是凭与客户的关系亲密程度来决定是否予以放贷。有的明知客户有其他有效抵押资产，却让客户将有效抵押资产到他行办理抵押贷款，我行仅为联保或股东担保等方式，有和客户进行利益交换的嫌疑。有的搞“一言堂”、“家长制”，听不得不同意见。

（四）谋事不实，热衷表面文章。

有的热衷形式主义，把工作停留在口头上、会议上、文件上，没有落实到行动上，实际问题没有得到解决。有的存在“多干多错、少干少错、不干不错”的消极心态，于是就尽量扯皮推诿，尽量少做少干。有的在其位不谋其政，在其岗不谋其责，只“琢磨人”不“琢磨事”。有的把准备的说成做了的，把布置的说成落实的。有的只汇报成绩，不汇报问题，甚至掩盖问题。有的对领导信誓旦旦，点头哈腰，对基层却左推右却，横眉冷对。有的为了完成总行下达的工作任务，不是一心一意谋实招，全心全意去完成，而是想方设法减任务、搞变通，或者以牺牲质量和效益为代价搞短期行为。有的面对当前复杂的形势和困难，不去积极想办法、找措施，而是视而不见、麻木不仁，反而高高挂起，觉得这是行领导的事，与自己毫无关系。

（五）不重学习，素质不高。

近期我行在大额贷款和结构化融资业务所暴露的风险，说明了我们的干部员工素质还不够，对相关风险的把控能力还不强。风险的产生不仅仅是业务本身的问题，也与我们干部员工把控风险的能力不足息息相关。这个教训太深刻了，这个代价太大了。这说明学习对我们有多么重要。我们有的党员领导干部整天忙于事务和应酬，心浮气躁，静不下心来学习，学习的积极性不高、主动性不强，缺乏对政治理论、金融业务、信息科技、法律法规等知识学习的兴趣和热情。有的对本职岗位的新制度、新业务、新规定不去学，工作凭经验、凭感觉。有的单位及部门负责同志对自己分管的业务领域不去学习，不去掌握，导致情况不熟悉，制度不了解，瞎指挥，乱弹琴。由于学习抓得不紧，自身知识储备不足，从而对政策要求把握不准，对发展趋势掌握不够，对同业信息交流不多，不能适应现代金融从业的需要，难以担当领导岗位职责。

（六）安于现状，不思进取。

这几年我行发展较快，收入也不错，有些干部觉得小日子过得不错，自我感觉良好，小富即安，固步自封，自以为这样的日子可以永远继续下去。但是，逆水行舟，不进则退。九江银行、兴业银行及一家村镇银行又马上要进驻新余开业。我们的现状还能这样维持下去吗？我们不积极作为，不主动去争夺别人的市场，别人就会来争夺我们的市场。这几天腾达电器的风险又全面暴露了。我请问一下支行的行长及客户经理，你们对客户的资金流向都掌握吗？对客户的经营状况都了解吗？你们对每笔贷款的风险都清楚吗？当某笔贷款突然冒出风险，某家企业突然停产不能还本付息了，这个时候就晚了。我们一定要认清当前所面临的严峻形势。如果不良贷款持续“双升”，尤其是大额贷款风险不能得到较好控制的话，我们的资金会更加紧张、我们的经营会更加困难，流动性风险、声誉风险甚至都有可能会出现，这不是危言耸听。面对全市经济下行、不良贷款反弹的压力，有的被动应付，一味等总行来化解处置。有的奉行得过且过，整日无所事事，总行安排做什么就做什么。当遇到困难和突发情况时，不是想办法弥补，不是想办法处置，而是先想退路，甚至当看客，惧怕担责、不敢担当，对于资金组织、不良贷款清收、风险化解等重点、难点工作，则是能躲就躲、能推则推，致使工作长期打不开局面。有的负责同志不是把岗位当责任，而是满足于当“传声筒”、当“甩手掌柜”，凡事都依赖分管部门和下属员工，把关不严、过问不细、推进不力。

（七）疏于律己，纪律意识不强。

有的组织观念淡薄，个人主义、自由主义严重，不服从组织安排，该请示的不请示、该报告的不报告，让组织程序空转。有的部门各自为政，缺乏大局意识、协作意识，经常将部门利益置于全行利益之上。有的把灯光聚焦在别人身上，自己却“灯下黑”，拿着马列主义的电筒，光照别人，不照自己，光要求别人，不对照自己。有的明确了工作完成时效，有些部门仍不按时完成，或草率完成，随便敷衍。有的不严格执行考勤制度，上班迟到早退，即便在岗也不在工作状态。有的工作纪律松弛，工作时间做与工作无关的事情。有的会风会纪不严，开会时常迟到早退，交头接耳“开小会”，玩手机，刷微信，随意走动接听电话，甚至打瞌睡或者干脆趴在桌子上睡觉。在此，我继续重申“四个不”：你可以不夸奖，甚至可以保持沉默，但你不能诋毁我们的政府及领导；你可以不夸奖，甚至可以保持沉默，但你不能诋毁我们新余农商银行及领导；你可以不夸奖，甚至可以保持沉默，但你不能诋毁我们的产品及形象；你可以不夸奖，甚至可以保持沉默，但你不能诋毁我们的同行。这样做就是要为我行发展创造更好的发展环境和空间。

（八）观念陈旧，缺乏创新意识。

有的疏于学习、懒于学习，知识储备上吃老本，问题思考上走老路，管理办法上无创新。有的信奉拿来主义，盲目抄袭他人的创新成果，却不符合我行的实际，导致水土不服，无法找准业务发展与客户需求的“共振点”。有的谨小慎微，胆小怕事，前怕狼后怕虎，习惯于依葫芦画瓢，照猫画虎，不善于创造性开展工作。有的多年来工作总结、工作计划基本没有两样，年年老一套，没有根据情况变化、客户需求等形势的需要推出新的举措、新的办法，无法适应新形势的需要。

（九）不适应新常态，缺乏激情干事。

当前，经济进入新常态，银行发展也进入新常态。新常态意味着银行业“高歌猛进”、“跑马圈地”的时代已经结束，也标志着我行粗放式扩张的业务发展模式已经走不通了。有的面对他行新的业务、新的手段、新的机制等无动于衷，面对新的常态，新的政策、新的形势、新的精神漠不关心，不学习、不领会、不贯彻。

（十）办事拖沓，效能低下。

有的服务意识不强，责任心和事业心不强，对基层、对客户不是热情服务，而是推责揽利，设卡刁难；有的衙门作风严重，把时间和精力花在推诿扯皮、推卸责任上，致使“基层跑来跑去，领导批来批去，部门转来转去，会议议来议去，问题从哪里来最终还是回到哪里去”之类的事情屡屡发生。

从表面上看，这些问题都是作风不正的表现，但从根子上讲，还是违背“三严三实”、对党不忠诚、个人不干净、不敢担当的问题，尽管只存在于部分党员干部及员工身上，但务必要引起我们高度警醒。因此，我行通过集中一段时间和精力，深入开展“三严三实”专题教育，进一步巩固和扩大教育实践活动成果，从根本上解决这些突出问题，努力建设一支党性坚强、作风优良、工作出色、形象清廉的干部队伍，在全行上下形成“忠诚、干净、担当”的良好氛围，切实把转变作风、提振精气神的成效体现到推动业务拓展和确保平稳发展上来。

三、自觉践行“三严三实”的基本遵循和具体要求

“三严三实”专题教育活动的开展，要按照省联社党委部署和要求，始终坚持“稳中求进”的工作总基调不动摇，牢牢把握“固本强基、提质增效”的总要求，不断促进业务稳健发展，不断提升经营管理水平，不断提升应对新常态、适应新常态、引领新常态的能力。

（一）提高党性修养，永葆政治品格。

全行党员干部要坚定政治方向，把坚定理想信念作为终生必修课，融入灵魂、见之于行，不断提高党性修养，做到绝对忠诚于党的事业，忠诚于农商银行的事业，并把这种坚定性自觉体现在围绕中心、服务大局、立足本职、服务客户的具体实践上。要牢固树立政治意识、大局意识、责任意识，恪守党的宗旨，增强法治观念和纪律观念，严守党的政治纪律和组织纪律，时刻保持政治清醒和思想清醒，切实增强在思想和行动上与党中央保持高度一致的自觉性和坚定性，切实在工作中践行省联社党委及总行党委的各项决策、部署和要求，在岗位履职、拓展业务、服务客户、服务基层、克服困难的过程中锤炼党性，增长才干，体现价值。

（二）坚守法纪底线，做到干净做事。

全行员工尤其是党员干部要从严从实，自觉做到敬畏人民、敬畏法纪、敬畏组织、敬畏权力，始终坚守个人干净的底线，树立正确的人生观、价值观，防止“贪欲缠身”陷阱、“人情腐败”陷阱、“权力寻租”陷阱和“温水煮青蛙”陷阱。要严把“欲望关”、“朋友关”、“兴趣关”，严管自己的“嘴”、严管自己的“手”、严管自己的“脚”，算好“政治账”、算好“经济账”、算好“家庭账”，切实做到不该吃的坚决不吃、不该拿的坚决不拿、不该去的坚决不去。当前，银行贷款仍然是稀缺资源，我们的支行负责同志、客户经理仍然是一些老板时刻诱猎的对象。当然，我的意思不是说不要与客户接触，而是要与客户保持正常的工作交往、业务交往。否则，有意无意地上了某些不怀好意的客户的“贼船”，到时真的可能就丧失原则、为他所用了，最终害了企业、害了自己、害了家庭。因此，我们要时刻保持清醒头脑，珍惜自己的职业生涯，做到慎言、慎行、慎独，善交益友、乐交诤友、不交损友，清心自守、淡定人生。按照党纪国法和廉洁自律的规定，坚持底线、防范红线、筑牢防线，在任何情况下都要顶得住歪风，经得起诱惑，管得住小节，绝不能违规违纪甚至违法乱纪，绝不能不守规矩、不讲原则、不讲流程。大家要相信，只要我们每一位干部员工都认真做好本职工作，共同努力，我们行就一定会发展得很好。

（三）坚守从业准则，做到敢于担当。

全行党员干部要牢固树立干事创业的意识，始终把本职岗位当做学习的岗位、锻炼的岗位、奉献的岗位，扎扎实实地提高素质、锤炼品格、砥砺成才。要带头倡导社会主义核心价值观，坚决践行以敬业为核心、以“勤奋、忠诚、严谨、开拓”为四维的企业精神，讲政治、讲责任、讲担当、讲奉献、讲团结，坚决抵制社会上的不良风气和负面声音，积极传递健康向上的正能量。要把开拓创新的勇气同科学求实的态度很好地结合起来，把业务发展与风险防范有机地结合起来，把专题教育与工作开展很好地结合起来，统筹推进各项工作。要敢想、敢做、敢当，坚持党的原则第一、党的事业第一、企业利益第一，做到面对大是大非敢于亮剑，面对矛盾敢于迎难而上，面对危机敢于挺身而出。党员干部要当好员工表率，凡是要求员工做的，党员干部必须首先做到；凡是要求员工不做的，党员干部必须坚决不做，下大力气苦练内功，不断提升履职尽责的能力和水平。

（四）加强组织领导，认真开好主题民主生活会。

总行相关部门及各支行要按照省联社党委部署和要求，提前谋划，提前准备，下半年要认真开展好以践行“三严三实”为主题的年度民主生活会，确保工作作风有一个显著改善，确保经营管理水平有一个质的提升。要强化整改落实和立规执纪，坚持边学边查边改，各支行、各部门、各分理处负责同志要带头列出问题清单，一项一项整改，进行专项整治，严格正风肃纪。

（五）保持旺盛斗志，增强履职能力。

当前，在经济下行的形势下，我行经营中面临不少问题，信贷风险和投行风险凸显，大家的收入不同程度受到影响，有的缺乏斗志和激情，缺乏闯劲和干劲，不同程度地存在不愿干、不敢干、不会干的情况。其实，一个最简单的道理，困难打不倒我们，只有我们自己把自己打倒。问题是我们自己导致的，也只有靠我们自己去解决。省联社、人民银行、银监部门及地方党委政府最多在必要时能帮一下我们，归根到底要靠我们自己。一是提升总行班子履职能力。总行班子要管战略、管大事、管全局，狠抓战略目标、年度工作及阶段性重要工作的督导，确保各项工作落到实处。要严格遵守党的民主集中制原则，坚持集体领导与个人分工负责相结合，自觉维护班子团结，强化班子整体功能。要按照班子分工认真履行职责，积极主动地抓好分管的各项工作，不能凡事都依赖主要领导来督促和推动。要坚持“集体领导、民主集中、个别酝酿、会议决定”的民主集中制原则，凡涉及全行机制完善、机构改革、发展战略等重大政策措施的建议，重大项目审批、大额资金使用、人事任免、计划指标安排等事项，都要经党委会、董事长办公会、行长办公会等形式集体研究决定。二是各级领导干部要履行好责任。我们始终要认识到，组织信任你，把你安排在负责人的职位上，不是让你享清福的，是让你承担更大的责任，做一般员工做不到或不愿意做的工作。各支行、各部门及各分理处主要负责人要对本单位、本部门的情况非常熟悉，要统筹兼顾各项工作，做到业务发展、风险防范、员工管理、企业文化等工作协同推进。分管领导要对分管工作非常熟悉，及时掌握有关情况，主动为主要领导出主意、谋对策，共同做好工作。对于工作中困难和问题，要加强调研，广泛征求意见，善于找到突破点，逐个予以解决。绝不能一级一级往上推，最终把问题都推给总行。三是各级员工要履行好各自职责。员工要立足本职岗位，尽岗位之职，谋岗位之事，努力将工作做到尽善尽美。要做到日清日毕，当天能完成的事，不要拖到第二天；本周能够完成的事，不要拖到下周。要学会观察、学会思考、学会做好工作，增长才干，增长见识，努力改进工作中的不足，提出针对性的建议和对策，促进本单位、本部门工作的开展。

（六）改进工作作风，提升工作效能。

一是大兴学习之风。当前，经济形势复杂多变，金融发展日新月异，金融业务不断涌现。如果我们不学习，就很难跟上形势的发展，也很难胜任本职工作。各级领导干部要加强对国家经济政策的学习，进一步了解宏观形势，加强形势研判；要加强对人民银行、银监部门有关政策文件的学习，进一步掌握监管部门的动向，加强对工作的指导和把握；要加强对省联社有关决策部署及领导讲话的学习，尤其是对省联社领导反复提及、强调的事项，要加强研读，深入领会，认真贯彻。要加强对经济政策、金融法律、规章制度及金融业务等方面的系统学习，不断提升工作能力，切实做好本职工作。二是大兴实干之风。无论干大事、创大业，还是当配角、抓专项，都需要实干、苦干精神。面对错综复杂的形势和攻坚克难的艰巨任务，我们必须把心思和劲头放在实干上，以愿干提升实干境界，以敢干展示实干气魄，以会干增强实干绩效。在当前严峻形势下，我们现在不出力，不流汗，不拼命干，那还要等到什么时候？因此，党员干部应拿出狮子率队的狠劲、燕子垒窝的恒劲、蚂蚁啃骨头的韧劲、老牛爬坡的拼劲，出工更要出力，上一线更要上火线，甩开膀子干，鼓足劲头干，切实将全行各项工作任务落到实处，切实将风险防范的措施落到实处，做到不达目标誓不罢休、不获全胜绝不收兵。要勇于担当，对事关本单位、本部门的突出矛盾和问题，主要负责同志要竭尽全力妥善解决。党员干部尤其是领导干部要切实担负起应尽的义务责任，不断提升带领广大员工克服各种困难和化解各种矛盾的能力，提升应对各种复杂局面、妥善处理和协调各种矛盾的能力。三是大兴执行之风。任何美好的蓝图，如果没有执行，最终将成为镜中月、水中花。全行上下要进一步提高执行意识，增强执行能力。要大力倡导“定了就干、马上就办、办就办成”的务实作风，真正把会议定的、文件写的、领导提的、上级部署的各项要求，变为实实在在的具体行动和工作成果。要对照每一项工作目标任务，执行好、落实好，善于总结经验，善于借鉴成功做法，切切实实办好事、干成事、不出事。要雷厉风行，急事急办、特事特办、要事快办、难事设法办，尤其是对基层的诉求、员工的诉求、客户的诉求、不推诿、不拖延，办实办好。要着力提升机关工作效率，对日常管理事项必须明确流程、规定时限，真正做到事有专管之人、人有明确之责、责有限定之期，避免“中梗阻”现象。办公室要加强督导，对工作没按时完成或完成不到位的部门主要负责同志及相关责任人按规定予以处罚。四是大兴服务之风。服务是银行的生命。如果哪一天客户不需要我们了，我们还有生存的空间吗？如果哪一天基层不需要我们这个部门了，我们这个部门还有存在的必要吗？因此，全行上下必须进一步树立服务意识，视服务为工作，视服务为使命，视服务为责任。一线要服务好客户，机关要服务好一线，中后台要服务好前台。一线与机关，机关中后台与前台要加强沟通，加强协作，归根到底要第一时间满足客户的需求，要服务好客户。这就要求基层要及时跟踪客户需求尽心尽力去满足客户需求。同时，要善于发现客户的新需求，对于自身产品、业务、职能不能满足的，要及时向支行、总行反馈，加强联动，总行相关部门要加强创新，加强对接，不断满足客户需求，提升市场竞争能力。

（七）认真做好当前工作，确保平稳发展。

一是加强风险化解处置。加强结构化融资业务风险化解处置。管户客户经理及清收专班要做好驻点工作，对客户的资产负债、现金流向、经营管理及抵质押资产等情况全面了解掌握。加强与客户的交流和沟通，协助融资人开拓新的融资渠道，取得资金来源。一旦出现异常情况，要第一时间向总行报告，第一时间采取果断措施化解处置。要一户一策，根据项目风险情况拟采取融资项目资产转售、业务展期、出资受让、转为表内贷款、提起诉讼等措施进行化解处置。做好不良贷款风险化解处置。当前形势下，我们比任何时候都要重视贷后检查工作，支行负责同志要高度重视，督促指导客户经理加强贷后检查，全面掌握信贷客户经营等情况，便于支行、总行决策。尤其是对每笔大额贷款要定期或不定期上门检查，确保心中有数。如果因贷后检查不到位，导致出现信贷风险或客户转移资产的，将对支行主要领导、分管领导、客户经理等相关人员进行严肃追责。要综合运用增加抵押、贷款重组、诉讼保全等措施，最大限度降低我行信贷风险。要加强与市委市政府、省联社、人民银行、银监部门沟通汇报，争取风险化解处置工作中的支持、帮助和指导。同时，要重点针对风险易发多发领域、管理薄弱环节、业务风险苗头等方面加强风险管控，围绕大额贷款、银行承兑汇票、新增不良贷款、房地产贷款、新业务等方面开展专项审计，加强风险预警，有效防范重点领域案件风险。同时要高度重视安全保卫工作，切实防范各类安全事故。二是加强资金组织工作。目前，我行各项存款较年初新增近12亿元，且存款增势比较平稳，扭转了之前“跌跌”不休的不利局面，对保持我行平稳发展、增强流动性至关重要。要继续动员全行包括内退退休员工的力量，深入开展“燃我青春 耀我农商——我为农商银行做贡献”活动，调动全行员工营销存款的积极性和潜能。要加强与政府相关部门的对接，采取多种措施与社保、国土、拆迁、住建、教育、民政等部门对接，大力营销保险业资金、住房公积金专户等资金，努力实现突破。要加强与市财政局等沟通协调，密切跟踪《新余市本级政府性资金存放统筹管理实施方案（试行）》落实情况，及时做好配合工作，确保扶持政策落地见效。要切实做好县区政府及相关部门的对接和维护工作，积极营销市、县、区各类专项和地方配套项目等新进资金以及发债资金，密切关注市级、县区政府平台公司发债，力争在我行开户和托管。要充分发挥我行点多面广、地缘人缘等优势，大力做好柜面服务工作，加强有关优惠措施的宣传，通过持续开展“四扫三进”营销工作，努力拓展营销储蓄存款。要进一步加强客户分层管理，大力维护拓展优质客户，增强服务VIP客户的能力，尽可能营销客户他行存款。要加大手机银行、网上银行、微信银行等宣传，大力营销目标客户。三是改革信贷管理机制。我们作为地方小银行，资产实力小，抗风险能力弱。我们还是要坚定按照省联社提出的“立足县域、服务社区、支农支小”的战略定位，克服短期行为，下沉服务重心，实现差异竞争，真正做到以客户为中心，贴近市场、贴近客户、贴近需求，做深、做实、做精、做细、做透本土市场，走资本节约、创新驱动、内涵增长的差异化、特色化、可持续发展之路，真正打造成为新余人民的首选银行、新余人民离不开的银行。要切实转变以往热衷做大额贷款、大额项目的不良做法，把有效的信贷资源主要投向小微企业、三农及个人消费贷款上，投向优质项目、优质客户及国家鼓励发展的新兴产业、绿色产业等行业中。要调整贷款区域结构，让有效的信贷资源向效益好、风险低、守信用的行业、区域流动。要大力做好“财园信贷通”、“财政惠农信贷通”的营销工作，进一步提升市场份额。要在小微事业部现有产品类型的基础上，全面完成品牌塑造、流程定型和文本优化升级，形成风格独特、特色鲜明的新余小微贷款品牌，使之成为引领和定义行业标准的信贷品牌。要进一步加大信贷产品创新，积极满足小微商户、社区居民的信贷需求。

同志们，全行员工特别是领导干部一定要牢固树立作风建设永远在路上的意识，以对党忠诚、个人干净、敢于担当的政治自觉，以严和实的政治态度，以饱满的热情，积极投身到此次专题教育中来，努力做好各项工作。我相信，有省联社党委的正确领导，有市委市政府、人民银行、银监部门的大力支持，有全行干部员工的共同努力，我们一定能克服目前暂时的困难，实现平稳发展。

谢谢大家。

新余农商银行“三字经”

黄 娟

我新余,农商行,在全市,居龙头,存贷款,八连冠①。网点多,客户广,规模巨,贡献大,四宗最②。创伟业,起宏图,参天木,起于末。最初始,农信社,后来是,农合行,到如今,农商行,随时代,共发展,勇创新,立潮头。服务于,市经济,主力行;立足于,社区里,零售行;农民爱,百姓喜,乡村行③。为行业,树标杆,建大厦,立地标。巍巍乎,高入云,煌煌乎,功能齐。在白天,显形象,在晚上,放霞光。设计好,品位高,现代化,信息化。可办公,可培训,可开会,可健身。农商行,之总部,众员工,温馨家。

重信用,乃根本,倡合作,求共赢。曰勤奋,曰严谨,曰忠诚,曰开拓,此四者,记心中。勤奋者,不迟到,不早退,多做事,少空谈。严谨者,重细节,不马虎,杜差错,无大祸。忠诚者,农商行,我的家,家爱我,我爱家。开拓者,需勇气,需智慧,做事业,源之水。爱学习,方进步,讲团结,能聚力。同舟济,共风雨,齐努力,创佳绩。

小微贷,报社会,中小企,得助力。众农户,得实惠,下岗工,受帮助。农民工,农村妇,要创业,大力帮。献爱心,基金会,名百福,真慷慨。助寒门,上大学,助女童,求学梦。有地震,皆捐款,如汶川,如雅安。有困难,勇相帮,扶弱势,解倒悬。重回馈,树形象,写大爱,美名扬。

看未来,在定位,站得高,望得远。为客户,创价值,为股东,创利润,为社会,创财富,为员工,创未来。发展观,讲科学,要转型,步伐快。防风险,是重点,提质量,升效益,为目标。求发展,差异化,重管理,精细化,求增长,内涵式。抓业务,强内控,优结构,立新功。着力点,五银行,特色行、优质行、流程行、科技行、和谐行④。新起点,新跨越,为新余,作贡献!

(孔目江支行)

注:①截至2014年底,存贷款市场份额连续八年居全市银行业第1位。

②新余农商行是我市营业网点最多、客户资源最广、业务规模最大、社会贡献最突出的银行金融机构。

③指新余农商行着力打造服务新余经济的主力银行、立足社区的零售银行、农民喜爱的乡村银行。

④把新余农商行着力打造成为“特色银行、优质银行、流程银行、科技银行、和谐银行”“五大银行”。

怀念拉萨小时光

徐 珊

2014年12月初冬,一部电视剧《兵峰》或多或少改变了我的一些思考方向,临时决意去一个叫做西藏的地方。或许很多人把这样的旅行看做一种避世,而我却想把它当做一种尝试和重新出发。所以当爸妈带着奉劝的语气跟我说:“闺女,咱去个暖和的地方吧,冬天西藏很冷啊!”我很坚决地说:“别的地方我不去,就去西藏!”

拉萨的清晨来得格外迟,基本晚于内地2个小时,有时到了上午9点钟太阳才完全笼罩大地。在预定的“林仓”庄园睡到自然醒。睁开眼,伴着初上高原的不适应,竟然有些困惑:这是什么时间?我在什么地方?拉萨!我在拉萨!这答案让人兴奋。那么今天该做些什么?一片茫然。原本根本什么都不用做!在拉萨,在“旅行”和“生活”之间,其实什么都不——用——做!不——用——想!从今天开始,可以做一个很幸福的人,晒太阳,发呆,混迹拉萨。

这里冬天的太阳真的让我没有抵抗力,以至于回来后长时间适应不良,心心念念的还是拉萨的阳光,希望有机会还能长时间去享受。总有人说,拉萨永远像中世纪,时间似乎是凝固的。品味完一杯一杯象征着“拉萨的真味”的酥油茶,踏上充满祈祷与愿望的圣地大昭寺,学着藏民的习俗,给佛祖献上一条洁白的哈达,在酥油灯里添上一勺酥油,跟着他们一起念诵六字真言“唵嘛呢叭咪吽”……试图通过同样的行动,来了解这个民族何以有着如此崇敬和平和的心。在西藏的日子里,我除了习惯在大昭寺广场附近游荡,享受喜欢的阳光外,也开始尝试对陌生的路人微笑。

在贡嘎等待回程的班机时,心里好奇自己的下一次进藏路线,还没有离开,便开始怀念。我只是渴望自己仅仅站在这个城市的边缘,从来没有走近它,也从来没有离开过。一路下来,只是很随意地记录了一些影像,远远没有出发前的豪情万丈,感觉在拉萨即使你使用最普通的手机,拍摄的也会是一幅画卷。

所以,如果有一天,我老无所依,请把我留在那时光里;如果有一天,我老无所靠,请把我留在这片灿烂的阳光里。

(深圳客户服务中心)

不同状态的美

李 军

柳因能在顺风下尽显她“叁差披拂,蒙络摇泽”的灵动之美,所以画柳宜画“顺风柳”;松因能在逆风下尽显他“苍颜雄姿,巍然不动”的刚劲之美,所以画松宜画“逆风松”。从画柳和画松中,给以我美的启示。

同一事物在不同状态下,所展现的美,必然各有不同。寒梅在冰雪之中绽放,让“雪却输梅一段香”。在“已是悬崖百丈冰”的寒冬腊月里,才有梅花“犹有花枝稍”的最美之姿态。倘若把梅花生之春,长之夏呢?且不说他能够与百花斗艳与否,光凭气候这一点,她便失去了美的姿态。如此说来我们只消在寒雪之中赏梅,这是她在最好状态的美。

不同事物各有不同状态下的美。所以我们不必懊恼在春日里找寻不到凌寒开放的梅,自有杜鹃牡丹让你大饱眼福;不必懊恼秋风吹乱的残荷,自有秋菊等着你的光临。梅兰芳大师在舞台上扮演花旦,婀娜步姿,楚楚动人。这恐怕就是大师最美的状态了。而反观当下,在选美活动中出现的一些‘伪娘’,形极似女人,却是令人极为反感。既为男儿身,却以扮女人博出众,无非是想吸引眼球嘛。作为正常状态下生活的人们,教师以在灯下批改作业最为美了;学生在课桌前认真学习最为美了;农民在土地里播下希望的种子,在秋天洋溢着丰收的喜悦表情最为美了。每个人都有自己的职责和任务,做好自己该做好的每一件事,这就是自己最美的姿态。

我最爱李白“且放白鹿青崖间”的那“安能摧眉折腰事权,使我不得开心颜”的洒脱姿态,最爱杜甫那“安得广夏千万间,大庇天下寒士士俱欢颜”的忧民姿态,最爱苏轼“大江东去浪淘尽”的英雄姿态。

在不同姿态下有不同风采的美,这即是美的真谛。

(三农事业部)

保持快乐的心态

江 洋

不快乐的原因有很多,但究其根本是我们背负了太多不必要的东西,甚至把一些东西看得太重,比如掌声、赞美、荣誉、批评等。

人生不如意者十之八九。我们做不到让每个人都喜欢,无论是别人的赞美还是批评,其实与我们的生活有什么改变呢?但在乎的后果就是在自己的心里种下了一颗叫痛苦的种子。

因此,保持一种快乐的心态,让自己的内心回归和谐与自然。

(授信评审部)

新钡苑

霞染江山美

刘良平摄

这是一个听说的时代

刘雅静

你听说了吗,“牛市”又要来了!

你听说了吗,房子要跌价了!

你听说了吗,阿三家的公鸡下蛋了!

你听说了吗……

这是一个听说的时代,造就了“以讹传讹”,成就了“流言蜚语”,传播的速度要比事实快上千百倍。或许可以说这是一个懒得思考的时代,习惯性地复制粘贴,习惯性地做一名称职的信息传播者。思考、求证、分辨,或许一场毫无预料的风波便可以止于智者。

当谣言比行动更迅捷,当真假难辨、是非难分,“狼来了”的故事必将重演,结局,你预料得到吗?后果,你承担得起吗?若你和我都有一样的答案,那听说,便不是我们想要的时代印记。

(小微事业部)

情随湖景生

蒋宜林

晚饭之后,一人走在县政府的东湖边上,悠闲地走着,吟着江南小曲,伴着清风徐徐,真的感觉好美好美。江南的歌为什么那么柔那么润,因为水是那么柔那么润,你的每一声声都会化作涟漪,融在水心里,哪里经得起激昂的曲调?

不知不觉,夜幕渐渐垂下。回味着这一天的生活,真有一种“寄蜉蝣于天地,渺沧海之一粟”的豪迈之感。工作的繁重,似乎也没有原先想得那么烦躁了,顿时觉得豁然开朗,心里多生出了好几份的神采。

天在,地在,山在,海在,树在,你在,我在,我还奢望怎样更好的世界?(三农事业部)

为“最贵”套上枷锁

郁英姿

夜读,偶见一句“买东西,就买能力范围内最贵的,永远不会后悔”,不禁略有所思。

购物,几乎是每个人每天都会发生的事情,因购物而后悔,往往是因为东西买贵了,价超所值,或是因为贪图便宜,货物质量不佳。从这个角度来看,上面那句话似乎不无道理。然而,就上述话语,还有个限制条件,那就是“能力范围内”。什么是能力范围内呢?举个简单的例子,假设我现在只有20元钱,打车办事需要15元,剩余的5元可以用来吃早餐。如果我为了更为丰盛的早餐花费超过5元,那我将无法打车,只能选择步行。对于这超出5元的早餐费,属于我购买能力范围内,但却超出了我平衡打车和吃早餐的能力范围。为了一顿丰盛的早餐,耽误了办事时间,这不会是一个最佳的选择,也许我会后悔。因此,如何界定自己的能力范围,对做出不让自己后悔的选择显得尤为重要。

“最贵”这个字眼在物欲横飞的社会很吸引人,仿佛你拥有最贵的东西,便有了炫耀的资本,为自己增添了光环。为了“最贵”超过心里预期的事,也许你我都做过,但是,“最贵”并不等于“最合适”,给“最贵”带上一个枷锁,让自己冷静地思考“能力范围”,不做让自己后悔的事。

(运营管理部)

父 爱

——祝所有父亲父亲节快乐

黎晟亮

父亲额前的皱纹
条条都是那么曲折
记载着沧桑坎坷

父亲头上的银丝
根根都是那么醒目
诉说着岁月如霜

父亲掌中的老茧
块块都是那么坚厚
镌刻着一生辛劳

是什么使父亲如此苍
是什么让父亲如此辛
老劳

这一切
都可在浓厚深沉的
爱中找到

(渝水支行)

珍惜与父亲在一起的时光

罗 丽

从小,父亲就宠着我,爱着我,即使犯了错,父亲也从没严厉地批评我。也许由于父亲对我的好脾气,少不更事的我偶尔会对父亲任性,使小性子,而从不曾体会过父亲内心的感受。就这样,父亲的憨厚、包容成就了我无忧无虑的生活。父亲就是我的靠山,是家里的顶梁柱。

世上的父母就是这样爱子女远胜过子女爱父母。父亲初感腹部不适时,没太上心的我让父亲独自上医院查看,结果节省的父亲拖了一个多月才上医院,才发现问题远比想象中的严重。此时,我才懊悔没有早些带父亲体检,没有早点抽时间陪父亲去医院。看着病床上虚弱的父亲,消瘦的脸庞,银白的头发稀疏地留在头上,布满老年斑的双手粗糙、苍老,才深知父亲抚养我的不易,承担家庭重担的艰辛。顿时我的心疼极了,泪水早已模糊了我的双眼。所以我比往常更好地照顾着他,关心着他,陪他多说说话,父亲的脸上也渐渐地洋溢起更多的笑容。

此时才感叹,父亲勤俭了一生培养了我,而当我有能力孝敬他、报答他的时候,他却渐渐老了。珍惜与父亲在一起的时光,好好爱他、关心他才是我们做子女应尽的孝道。切莫等到“子欲养而亲不在”才追悔莫及。

(城北支行)

朋友圈的鸡汤生活

罗丝凤

现如今的朋友圈,已经不仅仅是一个私密生活的平台,它既承载着朋友间交流的使命,又兼备了其他越来越多的任务,做微商代购的、商家集赞送礼的、转发保健科普的,还有最重要的,散发鸡汤香味。

“心灵鸡汤”,百度曰为“充满知识、智慧和感情的话语”。之所以被冠以此名,皆因其营养滋补,疗效直逼“打鸡血”,能让贫瘠的心灵得到慰藉,萎靡的精神得以振作。

心灵鸡汤大可分为几类,一类是情感鸡汤,以幸福、珍惜、安全感、好女子之类为关键字,大谈不易、控诉薄情,最后又统一地得出一个结论,要好好爱自己。我以为好好爱自己是没错的,但在这种“蝴蝶飞不过沧海”式鸡汤的熏陶下,容易变得矫情而自怜。二类是励志鸡汤,相信每个人的朋友圈,特别是年轻人有加父母为好友的,都有同样的领悟,就是类似《马云谈成功》《选择了坚强,就放弃了懦弱》《学会放下》的转发轰炸比比皆是。我相信大部分人都不是认认真真看完,有些可能一看标题和排版就顺手转发,再冠以俞敏洪、李嘉诚、苏格底拉等人的名字,管它里面的话是不是真是这些名人说的,就算张冠李戴,转发正能量总是没错的。三类是文艺鸡汤,“你若安好,便是晴天”类的文章曾一度很流行,被坚硬的现实膈应久了,来一些柔软温暖的话调剂是极好的,但吃多了真的不会腻歪吗?

静下心来好好过滤这些所谓的“心灵鸡汤”,会发现一个共同特点,就是乍一看很有道理,读完后备受振奋,过了几分钟后什么都不曾记得,一遍遍徒劳地阅读,一遍遍徒劳地忘记。与高贵冷艳无缘,又有着不接地气的空洞,相比来说。我觉得还不如自拍来得养眼,不如晒妈妈熬制的鸡汤来得温暖,也不如那些孜孜不倦专注发广告一天刷屏无数的朋友们来得励志,毕竟这才是实实在在的勤奋和生活。

曾经看一篇文章,里面冷静地抛出了一个观点,这是个人人讲述却无人倾听的时代,信息泛滥但碎片化、分享轻易而廉价化,但是这些东西不算知识,也不会让判断力变得更加清晰,甚至不需思考,不需理性。大众化口味,励志化包装,快餐式文本,无需动脑就可大快朵颐。何不如摈弃掉这些,来一些实实在在的干货,让“朋友圈”回归朋友圈。

(深圳客户服务中心)

再遇旧时光

李晓云

近日闲暇收拾房间时,突然找到很久以前丢失的U盘,于是出于好奇,我把它插进电脑。那老旧的U盘像是一把钥匙,开启了我封尘已久的回忆,U盘里的一首首老歌,一张张照片,都是年轻时自己所经历的点点滴滴,一个笑容一滴眼泪都宛如昨日,可如今却只剩下叹息。

再遇旧时光,我的心像一潭平静的湖水突然泛起涟漪,青春是那种莫名的躁动与不安,仿佛又涌上心头。不知道儿时的玩伴过得怎么样,大概有十几年没联系了吧?再次相遇时还认得出彼此吗?整个一天都沉浸在温暖叉纠结的回忆中,好像忘了年龄,忘了时间。那些青春年少的日子就像一片干净透明的玻璃,无论什么时候,只要躲在这玻璃下面,就可以暂时忘记那个已经面目全非的世界了吧。

点开一首曾经最喜欢的歌,耳机里传来朴树沙哑破碎的声音:“他们都老了吧,他们去哪里呀,我们就这样,各自奔天涯.....”我才渐渐明白,就算听那时的歌,看那时的照片,像个乞丐一样把过去的记忆都翻出来敝帚自珍,也不可能回到过去了。时间就是这么残忍。我只求在年老时,在城市的边缘有一个小房子,自己辟一块菜地,有三五个好友会来串门,孩子偶尔回来吃饭,天气好时和老伴一起去登山,这样足矣。

我把U盘拔出来,放进一个铁盒子,永远地埋在心底。

(城北支行)

■本报地址:江西省新余市仰天岗东大道259号 ■邮编:338000 ■投稿地址:新余农商银行办公室 ■编辑部电话:0790-6424015 ■网址:www.xynhh.com ■内部投稿邮箱:总行办公室卢程BQQ 编辑部BQQ ■外网邮箱:1637169019@qq.com