

我行荣获“十佳精准扶贫银行”称号

金融扶贫,我们在路上

3月26日,由金融时报社、中国地方金融研究院等单位主办的第六届中国新型金融机构论坛暨首届金融扶贫论坛在甘肃临洮县举行。论坛以“精准扶贫·美丽乡村·产融结合”为主题,共议新常态下地方中小银行助推脱贫攻坚。并对第六届全国十佳精准扶贫银行、十佳村镇银行等银行进行了表彰。我行被授予“十佳精准扶贫银行”荣誉称号。

作为扎根本土服务地方经济发展的银行机构,我行始终以“三农”、城乡居民、个体工商户、下岗职工、小微企业等客户为重点服务对象,切实加大对困难群体和经济薄弱环节的金融支持。

积极支持民生工程和扶助社会困难群体,在全国率先开办下岗再就业小额担保贴息贷款业务,率先成立再就业服务中心,帮助更多下岗职工创业就业;不断扩大扶持范围,将妇女、大学生、退伍军人、进城农民工、残疾人等群体纳入扶持对象,形成综合型创业贷款服务中心,为更多贫困群体创业就业提供有力的信贷支持;主动与地方政府对接,帮助被征地农民及城镇困难群体解决养老保险缴费难

题,截至目前累计为2万户被征地农民及城镇困难群体发放养老保险贷款,累放金额达4.6亿元;积极响应政府金融举措,大力发放“助保贷”、财园信贷通等民生扶贫类贷款。近年来累计发放各类民生贴息贷款35亿元,占全市银行机构该类贷款投放额的70%以上,支持和带动就业18万人次,仅2016年就减免该类贷款利息1000余万元。

虽处城区,但始终不忘服务“三农”这一根本宗旨。根据区域经济发展现状,在充分支持农业产业化龙头企业的基础上,针对城郊种养殖户、农产品加工户等三农客户群体,研发推出了“农户创业贷款”“农户小额贷款”等信贷产品,有效满足城郊农民和农业发展的金融需求。同时,为完善地方农村金融服务体系,解决农村金融供给不足、满足小微企业融资需求,我行在国家贫困县江西吉安、乐安、遂川等地发起设立了7家村镇银行,通过本行服务中小客户的经营模式、管理经验和信贷技术,不断提升当地“三农”金融服务水平,改善小微企业等中小客户融资状况,切实加大对贫困片区和贫困人群的信贷资源投入,不断提高金融扶贫工作水平。(办公室 肖蓓)

我行荣获“2016年度江西省妇女儿童慈善爱心企业”称号

近日,我行被江西省妇女联合会及江西省妇女儿童基金会授予“2016年度江西省妇女儿童慈善爱心企业奖”荣誉,是南昌市唯一一家获此殊荣的金融企业。

近年来,我行在追求自身效益的同时,以树立良好企业形象为动力,认真履行社会责任,积极参与地方慈善活动和社会公益事业,紧紧围绕精准扶贫工作,实施春蕾计划、温暖母亲行动、爱的传递等资助和服务贫困妇女儿童的项目,为解决她们生产生活方面发挥了积极作用,树立了良好的社会形象。据统计,三年来我行组织参与各类社会公益和慈善活动13次,捐助各类款项、物资合计人民币365万元。学雷锋志愿者服务、优质文明服务、便民利民服务等成为工作的新常态。(党群工作部 涂志斌 洪莹)

2、使牙刷耐用:把新买来的牙刷,浸在热盐水里半小时左右取出,可使牙刷经久耐用。

3、蛋清粘和小瓷器、玻璃品:小瓷器和玻璃品如断了,可用蛋清涂满两个断裂面,合

缝后揩去四周多余蛋清,经过半小时,断裂部分就可完全粘和。放置一、两天后,即

使受到较大的外力碰擦,粘和处也不会断裂。

4、壶、杯、盅等瓷器如积有茶垢、油渍、水渍之类,可用渣掉汁的柠檬皮,以一碗温

水浸泡,放置4、5小时,就可除去。用醋和盐混合来洗也可以洗的很干净。

5、煎鱼不沾锅:将锅洗净,擦干后烧热,然后放油,再把锅转一转,使锅内四处都有油。煎鱼时就不会沾锅。

6、鉴别罐头食品的好坏制造罐头经过蒸煮,罐内食品中的水变成蒸汽,封罐冷却后蒸汽又凝结成水,罐内空气变稀薄,外面的大气就将罐头顶部压瘪一些,所以,好罐头的顶部不是平的,而是稍凹的如果罐内食品变质产生了气体,顶端就会凸出来。

7、旧照片变新:照片旧或脏了,用棉花蘸点酒精擦擦就会和全新的一样。

8、眼镜防雾:天冷时眼镜片遇热容易发雾气,使人看不清东西。可用半干的肥皂土擦

镜片两面,然后抹匀拭亮。用此法,即使到浴室里洗澡,镜片也不会有雾气。

2016 年大事记

一月
1月4日,根据全国银行间同业拆借中心公告,我行位列2015年度银行间本币市场交易200强。

1月15日,我行成立总行机关党委。
1月18日,由我行发起设立的上海嘉定洪都村镇银行盛大开业。

二月
2月25日,江南金融租赁公司陆诗俊董事长、李公良副总裁来我行交流座谈,与我行签订金融租赁业务战略合作协议,我行应勇董事长、熊斌行长、胡冬生副董事长出席签约仪式。
2月27日,在第五届中国新型金融机构论坛上,我行荣获“全国十佳创新服务小微企业银行”称号。

三月
3月11日,我行第一期(2016届)管理培训生项目正式开班。

3月14日,我行荣获“2015年度银行间本币市场最佳进步奖”。
3月18日,我行召开第三届董事会第六次会议。
3月19日,我行与南昌电视台共同举办“秀美乡村行”首期活动。

3月26日,我行喜迎开业七周年。
3月28日,我行成功发行全省农信系统首期大额存单,发行规模4亿元,实现了该项业务“零”的突破。

3月30日,省文明办、省高院、省国税等单位联合发布2016年首期诚信红黑榜,我行位列红榜名单之列,为全省唯一登上红榜名单的金融机构。

四月
4月13日,江西银监局李虎局长、曾晖副局长一行莅临我行调研考察,我行应勇董事长、熊斌行长、胡冬生副董事长陪同调研。
4月25日,我行北京西路支行被江西省总工会授予“五一劳动奖状”。
4月25日,我行应勇董事长赴北京大学光华管理学院参加南昌市“重点企业领军人才”研修班。

五月
5月9日,我行召开“两学一做”学习教育动员部署暨专题党课,党委书记应勇作专题党课报告。
5月13日,我行与南昌人社局及10家创业孵化

基地举行签约仪式,为10家创业孵化基地提供总额1亿元的创业贷款,全力支持“大众创业、万众创新”。

5月18日,我行召开第三届董事会第七次会议。
5月31日,我行取得南昌地铁1号线全线ATM机的独家布放权,是唯一一家具备入驻权利的银行机构。

六月
6月3日,我行党委中心组召开“两学一做”学习教育“坚定执着追理想”专题研讨会,党委书记应勇作专题党课报告。
6月6日,我行省行政中心支行正式开业,支行位于南昌市红谷滩新区卧龙路999号省行政中心东2楼。

6月13日,我行与东湖区人社局联合举办“助保贷”首发仪式。

6月16日,我行顺利召开第十次股东大会。
6月28日,我行举办“缅怀先烈 坚定信念”迎“七一”系列党建活动,党委书记应勇到方志敏烈士广场敬献花篮。

6月30日,我行各项存款突破400亿元。

七月
7月4日,在“农信银杯”第六届中国农村金融品牌价值榜评选中,我行被评为“2015全国农村金融十佳流程银行”,我行北京西路支行荣获“最美服务窗口”奖。

7月8日,我行荣获中国银行业协会2016年商业银行稳健发展能力“陀螺”评价体系前十强,为中部六省唯一进入前十强的农商银行。

7月30日,在第七届全国农商银行董事长(行长)联席会上,我行荣获“全国十佳农商银行”称号。

八月
8月6日,我行党委中心组召开“两学一做”学习教育“实事求是闯新路”专题研讨会,党委书记应勇作专题党课报告。

8月7日,我行召开2016年年中工作会议。
8月30日,我行召开第三届董事会第八次会议。

九月
9月1日,我行举行“金融知识进万家”宣传月启动仪式。
9月8日,我行党委中心组召开“两学一做”学习

教育“艰苦奋斗攻难关”专题研讨会,党委书记应勇作专题党课报告。

9月23日,中国银监会消保局局长赵江平莅临我行视察,江西银监局副局长曾晖,我行董事长应勇陪同视察。

十月
10月12日,我行正式加入全国银行间同业拆借系统。

10月17日,江西省政协党组副书记、副主席姚亚平一行深入我行视察调研,省联社党委书记、理事长孔发龙、省联社党委委员、我行董事长应勇和我行党委书记、行长熊斌陪同调研。

10月18日,我行召开干部调整宣布大会,会议宣布了省联社任命熊斌为我行党委书记、提名董事长,任命陈迎宾为我行党委副书记、提名行长的决定。

10月20日,我行经召开支行盛大开业,支行位于南昌市经开区枫林西大街917号。

10月26日,我行党委中心组召开“两学一做”学习教育“依靠群众众胜利”专题研讨会,党委书记熊斌作专题党课报告。

10月30日,我行荣获2015年度“十佳成长性银行”称号。

十一月
11月28日,我行荣获中央金融团工委授予2015-2016年度“银团合作优秀派出机构”荣誉称号,是全省农信系统唯一一家获此殊荣的成员行社。

十二月
12月6日,我行召开绩效管理改革暨“深度四扫”工作会议。

12月6日,我行获江西银监局批复,同意发行百福信用卡。

12月22日,我行被江西省发改委评为“江西省服务业龙头企业”。

12月30日,我行召开第三届董事会第十次会议。
12月30日,我行被江西银监局评为2016年江西银行业“金融知识进万家”宣传服务月活动先进单位。

12月30日,省联社党委书记、理事长孔发龙,首席信息官侯志红一行深入我行基层网点走访慰问。

南昌农商银行报

2017年第2期(总第82期)

2017年4月20日 星期四

NANCHANG RURAL COMMERCIAL BANK

省联社主任叶磊深入我行开展调研督导

3月13日,省联社党委副书记、主任叶磊深入我行开展调研督导。省联社信贷管理部、业务拓展部有关同志,我行领导熊斌、陈迎宾、施文华、杨思明、张婷陪同调研。

叶磊主任首先来到高新支行,详细了解该网点指标计划完成、“深度四扫”等情况,他边听边询问,十分关心网点开年以来重点客户营销情况。他指出,网点要立足片区,结合辖内产业发展特点,实现差异化营销。

叶磊主任与我行领导班子进行座谈,听取了我行“首季开门红”任务完成情况等方面的工作汇报,对我行一季度各项工作表示肯定,并要求广大干部员工坚定信心、增强定力,对照目标任务找差距、挖潜力、抓落实,确保一季度各项工作实现“开门红”。他强调,一是认真贯彻落实联社年会精神,从年会精神中汲取发展动力,谋划发



展举措;二是坚持“立足县域、服务社区、支农支小”的市场定位不动摇,策应农业供给侧结构性改革,发挥基础牢、人脉广的优势,深入挖掘市场潜力;三是抓好

“诚商信贷通”的推广工作,以此为纽带,同广大客户开展深入互动;四是敢于担当,挑起改革发展的大梁,发挥省会农商银行的示范带动作用;五是强化风险管控,深刻汲取同业反面教训,筑牢风险防范底线,确保不发生重大风险;六是树牢“四个意识”,切实担起党建职责。创新工作举措,实现党建和业务融合发展,引导党员在推动业务发展中发挥先锋模范作用。

调研期间,叶磊主任来到南昌鲜侏客食品有限公司、南昌铜锣湾广场,与企业负责人互动交流,深入了解了目前企业发展状况,认真听取了企业对我行金融服务的意见和建议。他要求,南昌农商银行要精准对接企业金融需求,切实提高金融服务水平,为实体经济发展提供强有力的金融支持。(办公室 邓宝义 夏悦)

我行走进南昌 SOS 儿童村开展送温暖献爱心捐赠活动

为弘扬社会“正能量”,3月18日上午,我行党员志愿者们走进南昌 SOS 儿童村开展“阳光关爱·同心同悦”爱心捐赠活动,为儿童村的孩子们带去了关爱与温暖。我行党委书记熊斌,党委副书记、纪委书记肖久光,南昌市民政局副局长黄宜顺出席了此次活动。在捐赠仪式上,熊斌为孩子们分发了学习和生活用品。SOS 儿童村回赠了孩子们书画的“大爱无疆”牌匾作为感谢。

随后,我行党员代表与儿童村的孩子们结伴分组,开展了做游戏、聊天、包饺子等各类互动活动。熊斌、肖久光同志在南昌 SOS 儿童村村长邓志坚的



陪同下,一起走进孩子们生活的住所,了解孩子们生活和学习情况,与孩子们谈心,并为他们带去了一些

生活用品。据悉,儿童村共有12户家庭,每户家庭里有6到9名不同年龄的孩子和一位“妈妈”共同生活。虽然由于种种原因亲生父母不能陪伴孩子成长,但儿童村尽最大努力为每个孩子营造温馨的家庭和学习环境,并让他们逐步学会自立,为将来的独立生活作准备。

多年来,我行为 SOS 儿童村捐助物资共计60余万元,用爱心让他们感受到了社会大家庭的温暖。此次活动是我行党委在“两学一做”学习教育中的深入推进,也是我行承担社会责任的生动体现。(党群工作部 李立雄 洪莹)

把脉“开门红” 调研正当时

——总行领导班子深入基层网点开展调研督导

近期,按照分片督导要求,为全面掌握基层网点各项业务发展情况,特别是首季“开门红”完成情况,总行领导按照片区划分,深入基层网点开展调研督导。
三月初,正是乍暖还寒时候。经济下行压力不断加大,市场竞争环境日趋恶劣成为银行面临的“新常态”,如何在经济下行的环境中顶住压力,如何在省会城市的激烈竞争中突出重围,是摆在全行面前最严峻的现实难题。等待没有希望,观望不是出路,只有直面问题,剖析本源,对症下药,才能打开发展的“任督二脉”,抵御这刺骨的“料峭春寒”,这也正是总行班子督导的逻辑起点。

——把脉存款,根基牢,事业才能兴。每到一处,存款情况是班子成员的“必问项”。存款关系发展根基,“基础不牢、地动山摇”,“全行发展看存款,存款情况看首季”,一季度存款完成情况影响着工作全局。督导中,班子成员重点看存款增速、增量、结构,重点查季度末存

己见,力求画出总行和基层的“发展同心圆”,形成发展“最大公约数”。

——把脉风险,堤坝固,事业才能稳。银行业是与风险同行的行业,防控风险是银行发展的永恒主题。“千成绩万成绩,出了风险没成绩”,督导将重点聚焦信贷风险,要求网点负责人全面梳理和排查风险,做到对风险心中有数,对已暴露的风险要有可行的处置措施,对潜在的风险要有化解办法,力争把不良贷款风险压缩在可控范围。“总行要在政策上给予支持,清收的奖励要及时全额兑现,不能影响网点积极性”,督导中,班子成员的承诺掷地有声,为网点负责人坚定了发展信心,提振了发展士气。

“一花独放不是春,百花齐放春满园”。领导班子督导的足迹伴着春的脚步而来,听到了基层的真实声音,带去了来自总行班子的关心,给予了基层发展信心,为全行各项业务实现“开门红”添上了浓墨重彩的一笔。(办公室 邓宝义)

本期导读

- 1、省联社主任叶磊深入我行开展调研督导;
- 2、我行走进南昌 SOS 儿童村开展送温暖爱心捐赠活动;
- 3、“全城热艺”百姓才艺大赛进行中 报名队伍火爆 存款增幅明显;
- 4、银证携手 共谋发展 我行与中邮证券签订战略合作框架协议;
- 5、全省农商银行首笔电子票业务在我行顺利落地;
- 6、2016年大事记。

南昌农商银行办公室
电话: 0791-88597162
邮箱: “办公室夏悦” Q&A邮箱
地址: 洪都北大道555号
邮编: 330077

“全城热艺”百姓才艺大赛进行中 报名队伍火爆 存款增幅明显

近期,我行联合南昌广播电视台举办的大型百姓才艺大赛——“全城热艺”火爆进行中。此次活动从3月1日开始,将于5月下旬正式结束,其中预热(报名)时间从3月1日至3月31日,海选区赛时间从2017年4月1日至4月30日,决赛时间初定在2017年5月下旬。该活动由各网点直接推选一到两支队伍,组建88支社区文艺团队参与区赛,88支队伍中的每位参赛者都将获得由组委会提供的鸡年吉祥大礼包一份,从中选拔出的15支队伍将共享7.8万元现金奖励,最终优胜

的8强文艺队伍将获得8888元现金大奖。截至4月1日,各网点上报符合要求队伍80支,参赛人数1275人,新增定期存款3266万元,其中一年以上定期储蓄存款3016万元,3个月定期储蓄存款50万元,6个月定期储蓄存款132万元,个人7天通知存款64万元,其余为活期存款。

在为期一个月的报名时间里,我行统筹规划、充分引导、积极沟通,各网点人员积极宣传、区分客户群体、重点攻关营销。其中经开支行联合周边的昌北支

行、枫林分理处、鱼目山分理处、竹家塘分理处四个网点,红谷支行联合翠苑支行、怡园路支行、凤凰支行三个网点,麻丘支行、塘山支行等网点都顺利举办了初选赛,现场筛选出了优秀的参赛队伍冲刺区赛。

同时,由我行内训师和大堂经理组成40余人的“全城热艺”舞蹈队伍在红谷滩世贸广场、胜利路步行街开展了两场快闪活动,吸引了不少市民关注,取得了较好的宣传效果,扩大了我行品牌知名度和社会影响力。(零售业务部 赵雪蓉)

我行顺利举办“涵养女德·美丽人生”女德专题教育讲座

为培育和践行社会主义核心价值观,弘扬家教家风文化,传承中华传统美德,3月8日上午,我行举办了“涵养女德·美丽人生”女德专题教育讲座,200多名职工聆听了该讲座。

本次讲座邀请了华东交通大学孔目湖书院院长石初军教授,围绕“家庭家教家风——关键在女人”开展了专题讲座,讲座一开始,石教授就用简明扼要的语言,生动阐述了女人在家庭中的地位,以文字的魅力阐述了男、女在家庭中的角色。石教授认为,良好的家风离不开家庭成员的身体力行,每一位父母都应该注重自己的日常言行,如何扮演好各自的角色,让夫妻关系、父子关系和母子关系变得和谐,让家庭充满爱。

随后,石教授以深厚的国学底蕴、幽默生动的语言、引用古圣先贤的事例,结合自己的从教经验、个

人阅历,详细阐述了女人在家庭中的重要性,强调了家长如何教育小孩养成好的习惯,如何将好的家风一直传承下去。石教授娓娓道来的精彩讲述,让现场的女性体会到;无论古今,一个家庭,只有男性和女性彼此恩爱,孝敬老人,共同努力,才能打造一个和谐的家庭环境。

两个多小时的传统美德教育讲座,为在座的每一位女性带来了传统文化的精神盛宴,不仅使她们对学习中国传统文化的精髓、树立正确的爱情观和婚姻观及育儿观有了全新的认识,还为她们的个人品德修养提升指明了方向。此次讲座是我行首次开展以“女德”为主题的专题教育讲座,通过开展此次专题讲座,为构建和谐家庭,弘扬中华传统美德起到了良好的推进作用。(党群工作部 涂志斌 洪莹)

银证携手 共谋发展 我行与中邮证券签订战略合作框架协议

近期,我行与中邮证券江西分公司签订战略合作框架协议。根据协议,双方将建立战略合作关系,充分发挥各自市场优势和资源优势,加强在同业业务领域的全面合作,实现合作共赢。

我行是全省农商银行系统中业务规模最大、经营效益最好、监管评级最优的法人单位,是支持南昌经济社会发展的重要金融力量。中邮证券是中国邮政集团公司绝对控股的证券类金融子公司,紧紧依托中国邮政集团公司雄厚的实力,为社会提供全方位专业化的证券投、融资服务。战略合作框架协议的签订标志着双方正式开启优势互补,合作共赢,共谋发展的

新模式。在此框架协议下,我行将通过与中邮证券的合作,优化投资理念,拓宽投资渠道,创新金融产品,为实现经营战略转型创造有利条件。

签约活动上,党委副书记陈迎宾和中邮证券董秘李小振分别介绍了南昌农商银行以及中邮证券的总体发展情况,中邮证券资产管理分公司总经理胡韧对中邮证券资管团队、投研、风险控制体系进行了具体介绍,随后双方开展了积极热烈的互动,增进了交流与了解,为将来的合作奠定了良好的基础。(金融市场部 张胜明 吴彦)

能,维护了人民币的信誉与当地的经济秩序和社会秩序,得到了广大群众的一致好评,提升了我行的社会形象,取得了良好的宣传效果。

“学雷锋就要落实在平时的每一天、每一刻,要想让雷锋精神永存,不是做一件或两件好事,而是了解其内涵,真正落实在行动上,融入我们的工作生活”,通过此次志愿服务活动,营造了关心、支持和参与志愿服务的浓厚社会氛围,使我行的青年同志深刻理解了什么是全心全意为人民服务。

在今后的时间里,我行的党员、团员青年志愿者们还将深入一些生活困难职工家中进行帮扶走访,并深入到一些社区、养老院、SOS儿童村、福利院等,进行志愿服务。(党群工作部 涂志斌)



到假币的危害性,增强了反假币的意识和反假币的技

1、“昨晚宴会如何?”
“令人愤怒。”
“菜不好吃吗?”

“我旁边坐一个斜眼,把我盆子里的东西吃光了。”

2、一次在乡下,想问路,见一老大爷捧着一个大西瓜在前面走,就赶上去。“大爷,请问XXX怎么走?”

大爷和蔼可亲地笑笑,示意我将西瓜接过来,然后两手一摊,“我也不晓得。”

3、一天晚上,一个歹徒闯入一户人家,晃着手里的刀子对男主人说:“你要敢喊,我就给你点颜色看。”

他妻子忙说:“他色盲,什么颜色也看不清。”

4、“我给大家介绍一下,这位是刘处,这位是李处,这位是王处……”

话音未落,旁边一位领导模样的人站起来说:“大家叫我小聂就好了。”

5、老爹没退休前,是我家那里知名商场家电部的小头头。由于职务之便,所以在我年轻的时候,经常可以拿到很多崭新的、名牌的衣服。

比如:长虹的T恤衫,康佳的短裤,三星的夹克……

6、年轻女儿要搬到外面住,费了半天唇舌,总算获得她父母的准许,但仍有一个条件,就是不可以让男人到她房中,因为这样会使妈妈担心。

几天后,女儿在长途电话中报告她的生活。

她妈妈紧张地问:“你没有让男孩到你房中吗?”

女儿:“没有,我到他房中,让他妈妈担心。”

7、刚在家泡脚,朋友打电话叫我去玩,我擦擦脚出门,顺便让妹妹把水倒了。

谁知我刚下楼,一盆水就从楼上泼了下来,泼了我一身!

我气冲冲的回去质问我妹:“是不是你把洗脚水泼下楼了?”

她慌张狡辩:“没有,没有。”

我怒道:“你骗谁哪!我自己的脚臭味,我会闻不出来吗?”

全省农商银行首笔电票业务在我行顺利落地

4月6日,经人民银行批准,江西省农商银行电子商业汇票系统上线试运行。省联社对于此次上线工作高度重视,指定我行作为全省首批上线的成员单位。票据中心作为此次系统上线牵头部门,与信贷管理部、洪都支行共同配合,顺利完成了电子商业汇票系统的上线测试工作,我行电子商业汇票业务正式开通。

此次上线工作全面覆盖了电票的签发、承兑、直贴、转贴、提示付款等各个环节,为客户成功签发发出五张电子银行承兑汇票,并在票据中心办理了直贴和转贴,整个业务流程完整、顺畅,省联社领导高度评价了此次我行的电票上线工作。

据了解,电票业务实现了完全无纸化,具有票据记载和流通全部电子化的优势,付款期限延长为一

年,突破纸质汇票付款期限仅为六个月的限制,更有助于降低企业融资成本等。此次,我行在全省农商银行率先开通电子商业汇票业务,首笔电票业务顺利落地,实现了电票贴现零的突破。此举不仅丰富了我行金融业务产品,为企业拓宽了业务办理渠道,同时也为我行的业务创新提供了更广阔的发展空间,是助推银企可持续发展的生动体现。(票据中心 李俊锋)

我行存款业务实现首季“开门红”

一季度,我行抓住年初营销旺季,以开展“春天行动”和开业八周年系列活动为契机,统筹抓好一季度存款营销,借鉴“全城热舞”经典营销成功经验,与南昌电视台再次合作举办“全城热艺”电视大赛活动,着重发挥网点覆盖优势,加大营销和奖励力度,重点营销居民储蓄存款,一季度储蓄存款余额153.45亿元,较上年末余额增加12.48亿元,增幅8.85%;积极融入和对接赣江新区、临空经济开发区建设,努力寻求合作空间;以推进“深度四扫”为抓手,主动对接辖内各

望城新区支行积极开展“金融消费者权益日”活动



员用通俗的语言、生动的事例向市民宣讲基本金融知识和实用防诈骗技巧。市民对金融诈骗和非法集资等问题兴趣浓厚,纷纷结合自身事例进行询问,讲解员结合金融知识和国家法律法规逐一答疑解惑,现场互动气氛热烈。不少参与者表示,这样的宣讲活动加深了自己对金融知识的了解,也实实在在地提高了风

险防范意识,希望今后能有更多的交流机会。

此外,该行还组织员工走上街头、深入社区、进入商场为公众提供金融知识咨询,发放宣传折页,并做好知识讲解等。结合自身服务特点、产品特性,因地制宜地普及金融知识活动,受到了广大客户的一致好评。

该行多措并举做好金融消费者权益保护工作,指定专人负责金融消费权益保护工作,将工作责任到个人,设立了“金融消费者权益保护工作台”,建立了“金融消费者权益保护台账”。针对金融消费者投诉建立了完整的处理流程,对金融消费者权益保护工作建立内部评价、应急处置预案,确保第一时间解决金融消费者问题,保障金融消费者的合法权益不受侵犯。在以后的工作中,我行将继续做到全面部署、周密安排、广泛发动,继续推动公众金融知识普及工作的常态化和规范化。(望城新区支行 余玲玲)

知其难 不畏所难

清收大队收贷成功案例

进行了多次交流和沟通,告知以理、晓知利弊,最终迫使其舅子筹集资金金额归还了贷款本金12万元、支付利息5万元,该案终结。

案例二:妄想废债没门

陈某,60多岁,陈年“钉子户”。2006年3月30日,向我行贷款4万元做生意,贷款到期不能按时归还,长时间躲债,妄想逃废我行贷款债务。

该案由省高院批转异地执行后,该大队协助办案法院开始了前期的系列工作,通过居委会了解到其在南昌市内射步亭住处,且经左邻右舍证实确认后,该大队及办案法官于晚上10点上门。然而,陈某察觉到是法院办案的,拒不开门,关闭门户,置之不理。对此,我办案法官并没有知难而退,而是隔门交谈,向对方告之以理,让对方晓之以果,临走时从门缝中塞进了“裁定书”等法律文本。在该大队高效、有力的工作打压下,一周后,陈某终于妥协,委托子女主动与我行联系,上户还清了我行贷款本金4万元,支付利息5千元,该案终结。

案例三:躲得了初一,躲不过十五

开发商黄某,1999年2月、2002年9月前后两次分别以其本人及杨某的名义在我行湖滨支行借到房产抵押贷款4笔金额共计19万元,因其经营不善,贷款不能按时归还,且早早一躲了之。我行立即抢在有效期内向当地法院进行诉讼。但由于借款人长期躲避,企图逃废债务,该案迟迟不能见效,被当地法院搁而悬之。2013年7月移交给宜春法院异地执行。经办法官接手后,也见不到借款人,经过大量的信息搜寻查找,知道他已离婚,通过努力找到其前妻获取到他的联系电话,但也只能在电话中与黄某沟通,确认银行贷款债务及相关诉讼事项。多次通话后,在其仍不肯见面的情况下,办案法官一面采取住宅断电的强硬措施,一面着手将其房产进入评估、拍卖程序。一切准备就绪后,与其进行了一次深入的通话,最后迫使黄某与我行工作人员见了面,签下了同意拍卖的认定书。经过前后三次拍卖,终于在2016年3月拍卖成功,其拍卖款项用于还清了本金19万元及利息32.4万元,该案历时十多年之久,终于了结。(清收大队 崔国辉)